

2016.gada maija rezultāti / Результаты мая 2016 г.

Konsultantu TOP 5 pēc personīgās pārdošanas 18.-21.nedēļā: /

ТОП 5 консультантов по личной продаже на 18-21 неделе:

1.	INESE (7936)	1013 EUR
2.	JŪLIJA (5104)	718 EUR
3.	ANDA (8404)	632 EUR
4.	KRISTĪNE (5107)	585 EUR
5.	ELĪNA (2940)	579 EUR

Grupu vadītāju TOP 5 pēc personīgās pārdošanas 18.-21.nedēļā: /

ТОП 5 руководителей по личной продаже на 18-21 неделе:

1.	INĀRA (5101)	2007 EUR
2.	SVETLANA (6101)	1445 EUR
3.	GELENA (2901)	1370 EUR
4.	ANFISA (9301)	1258 EUR
5.	DZINTRA (2701)	1022 EUR

Labākās grupas pēc Vangarda pārdošanas 18.-21.nedēļā: /

Лучшие группы по Vanguard продаже 18-21 неделе::

1.	FORTUNA (Svetlana)	11417 EUR (4.līmenis, prēmija 180,00 EUR)
2.	BITĪTE (Gelena)	4579 EUR
3.	RAITAS (Ināra)	3979 EUR
4.	KREATIV (Natālija)	3824 EUR
5.	ANNA (Anfisa)	3507 EUR

Grupas, kuras izpildīja maija plānu: / Группы, которые выполнили план мая:

1.	BITĪTE (Gelena)	10.	PANTERA (Aija)
2.	KREATIV (Natālija)	11.	FLORA (Jeļena)
3.	ANNA (Anfisa)	12.	LADYTEA (Svetlana)
4.	FORTUNA (Svetlana)	13.	CERIŅI (Ludmila)
5.	RAITAS (Ināra)	14.	ĪRISS (Dzintra)
6.	ZELTA ĀBELE (Dace)	15.	SUNRISE (Jeļena)
7.	OLGA (Olga)	16.	VERA (Vera)
8.	ZVAIGZNES (Larisa)	17.	CERĪBA (Nadežda)
9.	GLIEMEŽĪTIS (Sigita)	18.	ALISA (Gaļina)

Grupu aktivitāte:/ Активность группы

Grupas vadītāja izaicinājums 2.ceturksnī

Ja grupas vadītājs **13.-17.nedēļā** būs aktīvs **katru nedēļu** un katru nedēļu būs aktīvi vēl 2 konsultanti grupā + rekrutēti 2 jauni konsultanti mēnesī, tad grupas vadītājs saņems naudas prēmiju.

Izpildīta aktivitāte katru nedēļu + rekrutēti 2 konsultanti:

1. mēnesī (aprīlī) 50 EUR

2. mēnesi pēc kārtas (maijā) 100 EUR

3. mēnesi pēc kārtas (jūnijā) 150 €

Konsultants tiek uzskatīts par aktīvu, ja pārdošana ir 100 EUR vai vairāk.



13.-17.nedēļas rezultāti: / Результати 13 -17 недели:		18.-21.nedēļas rezultāti: / Результати 18-21 недели:	
Grupas vadītājs	Prēmijas summa	Grupas vadītājs	Prēmijas summa
3901 (Olga)	50,00 EUR	3901 (Olga)	100,00 EUR
4101 (Svetlana)	50,00 EUR	4101 (Svetlana)	100,00 EUR
5101 (Ināra)	50,00 EUR	5101 (Ināra)	100,00 EUR
8901 (Natālija)	50,00 EUR	8901 (Natālija)	100,00 EUR
		8401 (Dace)	50,00 EUR
		9301 (Anfisa)	50,00 EUR

Kandidāti braucienam uz Barselonu: / Кандидаты на поездку в Барселону

Kvalifikācijas periods 2016.gada 53.-52.nedēļa Vismaz 2 jauni konsultanti grupā katru mēnesi (minimāli 10 mēnešos no 12 mēnešiem)

Квалификационный период с 53 недели 2015 года по 52 неделю 2016 года. Мин. 2 новых консультанта в группе каждый месяц (мин. 10 месяцев из 12).

Kons. Nr.	Janvāris (53.-4.)	Februāris (5.-8.)	Marts (9.-12.)	Aprīlis (13.-17.)	Maijs (18.-21.)
4101	nav	Izpildīts (2)	Izpildīts (3)	nav	procesā (2)
8401	nav	Izpildīts (3)	Izpildīts (2)	nav	procesā (2)
9301	Izpildīts (2)	Izpildīts (3)	Izpildīts (2)	nav	procesā (4)

Jauno grupu vadītāji:

Kons. Nr.	Janvāris (53.-4.)	Februāris (5.-8.)	Marts (9.-12.)	Aprīlis (13.-17.)	Maijs (18.-21.)
5101	x	x	Izpildīts (2)	Procesā (2)	procesā (3)
3901	x	Izpildīts (2)	nav	Procesā (3)	procesā (2)

Kandidāti braucienam uz Īriju: / Кандидаты на поездку в Ирландию:

Kvalifikācijas periods 2016.gada 5.-33.nedēļa. Ceļojuma norises laiks 2016.gada 13.-16.oktobris.

Kvalifikācijas noteikumi:

- Vismaz 1 atdalīta grupa,
- Vangarda pārdošana mātes grupā vismaz 33000 EUR, lai dotos ceļojumā ar vīru, Vangarda pārdošana mātes grupā vismaz 43000 EUR,
- Pārdošana atdalītai grupai vismaz 10000 EUR.

Квалификационный период: 2016 года 5-33 недели. Путешествие пройдет с 13 по 16 октября 2016 года.

Условия квалификации:

- Как минимум одна отделённая группа;
- Vanguard продажа материнской группы минимум 33000 EUR, а чтобы путешествовать с мужем, Vanguard продажа в материнской группе минимум 43000 EUR,
- Продажи в отделённой группе минимум 10000 EUR.

Mātes grupa	Vangarda pārdošana mātes grupā (5.-21.NEDEĻĀ)	Pārdošana jaunajās grupās (5.-21.NEDEĻĀ)
FORTUNA (Svetlana)	40710 EUR	17905 EUR (kvalifikācija izpildīta)
BITĪTE (Gelena)	25652 EUR	8498 EUR
KREATIV (Natālija)	15680 EUR	0
ANNA (Anfisa)	13577 EUR	0
ZELTA ĀBELE (Dace)	11812 EUR	0

Kandidāti braucienam uz Kopenhāgenu: / Кандидаты на поездку в Копенгаген:

Kvalifikācija braucienam uz Kopenhāgenu, Tupperware Nordic centrālā biroja apmeklējums un Wallman šovs.

1. Uzaiciniet 6 jaunus konsultantus grupā.
2. Nododiet plānošanu nākamajām 5 nedēļām ar iepilnotām 20 prezentācijām un kļūstiet par grupas vadītāju.
3. Pirmo 12 nedēļu laikā no nedēļas kad kļūvāt par grupas vadītāju sasniedziet grupas pārdošanu 12 000 EUR.
4. Pakojiet ceļasomas, lai Jūs un Jūsu vīrs izbaudītu braucienu uz Kopenhāgenu!

Условия квалификации:

1. Пригласите 6 новых консультантов в группу.
2. Сдайте планирование на 5 следующих недель с запланированными 20 презентациями и станьте руководителем

группы.

3. За первые 12 недель работы отделённой группы достигните общих групповых продаж 12 000 EUR.

4. Упаковывайте чемодан себе и вашему мужу для поездки в Копенгаген !

JAUNĀS GRUPAS VADĪTĀJS	PĀRDOŠANAS SUMMA
INĀRA (RAITAS)	11.-21.NEDĒĻĀ 8564 EUR
SVETLANA (LADYTEA)	12.-21.NEDĒĻĀ 5832 EUR

Kandidāti uz JUBILEJAS pasākumu TALLINĀ / Кандидаты на ЮБИЛЕЙ 2016 в Таллине

Kārtas numurs	Konsultanta numurs	Konsultanta vārds	Pārdošanas summa	Jaunie konsultanti
1.	7401	SIGITA	743	2
2.	5101	INĀRA	3260	5
3.	2901	GELENA	2870	1
4.	9301	ANFISA	2813	3
5.	6101	SVETLANA	2714	
6.	8903	VIKTORIJA	2493	
7.	7101	LUDMILA	2120	1
8.	4101	SVETLANA	1736	5
9.	8404	ANDA	1610	
10.	8401	DACE	1613	2
11.	4901	AIJA	1004	
12.	8301	JELENA	1571	1
13.	3901	OLGA	1523	6
14.	7901	AIJA	1497	2
15.	8001	LUDMILA	1441	1
16.	2601	AĻONA	1413	
17.	8901	NATALIJA	1349	5
18.	9308	DANUTA	1332	
19.	9404	INNA	1282	
20.	3501	LARISA	1256	
21.	5104	JŪLIJA	1230	
22.	2001	JEĻENA	1214	
23.	3801	IVETA	1197	
24.	2701	DZINTRA	1144	
25.	7501	LARISA	1118	1
26.	4201	NADEŽDA	1052	
27.	4401	GAĻINA	954	3
28.	4801	JŪLIJA	799	
29.	8601	VERA	777	1

