

35. nedēļas rezultāti / Результаты 35 недели

Baltijas distribūciju TOPS pēc pārdošanas apjoma /ТОП дистрибуций Балтии по продаже:

1. VILNELE (Lietuva)
2. AVANTI (Igaunija)
3. **RIGALAND (Latvija)**
4. JŪRMALA (Latvija)
5. MONA (Igaunija)
6. DAUGAVA (Latvija)

Aktīvo konsultantu skaits: / Число активных консультантов:

1. VILNELE (Lietuva) 401
2. AVANTI (Igaunija) 99
3. **RIGALAND (Latvija) 76**
4. MONA (Igaunija) 70
5. JŪRMALA (Latvija) 64
6. DAUGAVA (Latvija) 61

Labākās grupas pēc pārdošanas: / Лучшие группы по продаже:

1.	BITĪTE (Gelena)	781 EUR
2.	RAITAS (Ināra)	637 EUR
3.	VERA (Vera)	552 EUR
4.	ANNA (Anfisa)	526 EUR
5.	FORTUNA (Svetlana)	463 EUR

Konsultantu TOP 5 pēc personīgās pārdošanas: /ТОП 5 консультантов по личной продаже:

1.	NADEŽDA (8607)	451 EUR
2.	ANFISA (9301)	268 EUR
3.	GAIDA (5112)	201 EUR
4.	STEFĀNIJA - ANASTASIJA (9318)	150 EUR
5.	AIJA (7901)	149 EUR

Aktīvie konsultanti katru nedēļu no gada sākuma: / Консультанты, активные каждую неделю с начала года.

2601 Aļona	2901 Gelena	3501 Larisa	3901 Olga	8401 Dace	9301 Anfisa
------------	-------------	-------------	-----------	-----------	-------------

Grupu aktivitāte: / Активность группы

Grupas vadītāja izaicinājums 3.ceturksnī

Ja grupas vadītājs **26.-38. nedēļā** būs aktīvs **katru nedēļu** un **katru nedēļu** būs aktīvi vēl 2 konsultanti grupā + rekrutēti 2 jauni konsultanti mēnesī, tad grupas vadītājs saņems naudas prēmiju.

Izpildīta aktivitāte katru nedēļu + rekrutēti 2 konsultanti:

1. mēnesī (jūlijā) 50 EUR
2. mēnesi pēc kārtas (augustā) 100 EUR
3. mēnesi pēc kārtas (septembrī) 150 EUR

Konsultants tiek uzskatīts par aktīvu, ja pārdošana ir 100 EUR vai vairāk.



26.-30.nedēļas rezultāti: / Результаты 26 -30 недели:		31.-34.nedēļas rezultāti: / Результаты 31 -34 недели:	
Grupas vadītājs	Prēmija	Grupas vadītājs	Prēmija
5101 (Ināra)	50,00 EUR	5101 (Ināra)	100,00 EUR
8401 (Dace)	50,00 EUR	8401 (Dace)	100,00 EUR
9301 (Anfisa)	50,00 EUR		

Grupas vadītājs	35.nedēļa
GELENA (2901)	
SVETLANA (4101)	
INĀRA (5101)	
DACE (8401)	
ANFISA (9301)	
ILZE (9501)	

Kandidāti braucienam uz Barselonu: / Кандидаты на поездку в Барселону

Kvalifikācijas periods 2016.gada 53.-52.nedēļa Vismaz 2 jauni konsultanti grupā katru mēnesi (minimāli 10 mēnešos no 12 mēnešiem)

Квалификационный период с 53 недели 2015 года по 52 неделю 2016 года. Мин. 2 новых консультанта в группе каждый месяц (мин. 10 месяцев из 12).

Kons. Nr.	Janvāris (53.-4.)	Februāris (5.-8.)	Marts (9.-12.)	Aprīlis (13.-17.)	Maijs (18.-21.)	Jūnijs (22.-25.)	Jūlijs (26.-30.)
8401	nav	Izpildīts (3)	Izpildīts (2)	nav	Izpildīts (2)	Izpildīts (2)	procesā (2)
9301	Izpildīts (2)	Izpildīts (3)	Izpildīts (2)	nav	Izpildīts (3)	Izpildīts (3)	procesā (2)
5101	x	x	Izpildīts (2)	Izpildīts (2)	nav	Izpildīts (3)	procesā (2)
Kons. Nr.	Augusts (31.-34.)						
8401	procesā (4)						
9301	nav						
5101	procesā (4)						