

45. nedēļas rezultāti / Результаты 45 недели

Baltijas distribūciju TOPS pēc pārdošanas apjoma: /ТОП дистрибуций Балтии по продаже:

1. VILNELE (Lietuva)
2. AVANTI (Igaunija)
3. MONA (Igaunija)
4. DAUGAVA (Latvija)
5. **RIGALAND (Latvija)**
6. JŪRMALA (Latvija)

Aktīvo konsultantu skaits: / Число активных консультантов:

1. VILNELE (Lietuva) 182
2. AVANTI (Igaunija) 86
3. MONA (Igaunija) 83
4. DAUGAVA (Latvija) 59
5. **RIGALAND (Latvija) 48**
6. JŪRMALA (Latvija) 21

Labākās grupas pēc pārdošanas: / Лучшие группы по продаже:

1.	ANNA (Anfisa)	915 EUR
2.	ZELTA ĀBELE (Dace)	751 EUR
3.	BITĪTE (Gelena)	727 EUR
4.	MURAVEINIK (Olga)	627 EUR
5.	RAITAS (Ināra)	613 EUR

Konsultantu TOP 5 pēc personīgās pārdošanas: /ТОП 5 консультантов по личной продаже:

1.	JEĻENA (8944)	278 EUR
2.	OLGA (7516)	329 EUR
3.	MAIJA (9317)	238 EUR
4.	RAMONA (9310)	133 EUR
5.	INĀRA (5101)	127 EUR





Aktīvie konsultanti katru nedēļu no gada sākuma: / Консультанты, активные каждую неделю с начала года.

2601 Aļona	2901 Gelena	3501 Larisa	3901 Olga	8401 Dace	9301 Anfisa
------------	-------------	-------------	-----------	-----------	-------------

Konsultantu aktivitāte 44.-45.nedēļā :/ Активность консультантов на 44-45 неделе:

		44.nedēļa	45.nedēļa			44.nedēļa	45.nedēļa
1407	ANNA	X		5121	SABĪNE	X	
1408	OLGA		X	5123	JEĻENA	X	
1409	LIGITA		X	5126	VIKTORIJA	x	
1410	AĻONA		X	5127	LIENE		X
1411	LUDMILA		X	5129	KRISTĪNE		X
1412	SILVIJA		X	5130	SANDRA		X
1413	EVUJA		X	5901	VIKTORIJA	X	
1603	TATJANA		X	6801	JEĻENA	X	
1901	JEĻENA	X		6804	IRINA		X
1902	OKSANA	X		7516	OLGA		X
1903	AGNESE	X		7604	SVETLANA	X	
2212	EVUJA	X		7801	LUDMILA	X	X
2601	AĻONA	X	X	8001	LUDMILA		X
2901	GELENA	X	X	8042	INESE	X	
2909	ILZE		X	8401	DACE	X	X

2915	INGŪNA		X	8412	MILENA	X	
2922	INGA		X	8414	AIGA		X
2923	JEĻENA		X	8425	DACE	X	
2927	ILONA		X	8427	ALDONA	X	
2934	LUDMILA		X	8430	ŽENIJA	X	X
2978	TAŅA	X		8432	JĀNIS	X	
3101	RITA	X		8433	ILZE		X
3406	ILONA	X		8434	LĪGA		X
3501	LARISA	X	X	8435	SOLVITA		X
3901	OLGA	X	X	8436	KARLĪNA		X
3902	VIKTORIJA	X		8501	SVETLANA	X	
4101	SVETLANA		X	8603	NELLIJA	X	
4156	LARISA		X	8607	NADEŽDA	X	
4185	LARISA	X		8926	NATALJA	X	
4501	ANZHELIKA	X		8944	JEĻENA		X
4804	VERONIKA		X	9301	ANFISA	X	
4808	VIKTORIJA		X	9321	OLGA	X	
5101	INĀRA	X	X				

X	
XX	
XXX	
XXXX	

Grupu aktivitāte:/ Активность группы:

Grupas vadītāja izaicinājums 4.ceturksnī

Ja grupas vadītājs **39.-52. nedēļā** būs aktīvs **katru nedēļu** un **katru nedēļu** būs aktīvi vēl 2 konsultanti grupā + **rekrutēti 2 jauni konsultanti mēnesī**, tad grupas vadītājs saņems **naudas prēmiju**.

Izpildīta aktivitāte katru nedēļu + rekrutēti 2 konsultanti:

1. mēnesī (oktobrī) 50 EUR
2. mēnesi pēc kārtas (novembrī) 100 EUR
3. mēnesi pēc kārtas (decembrī) 150 EUR

Konsultants tiek uzskatīts par aktīvu, ja pārdošana ir 100 EUR vai vairāk.

39.-43.nedēļas rezultāti: / Результаты 39 -43 недели:

Grupas vadītājs Prēmija

2901 (Gelēna)	50,00 EUR
4101 (Svetlana)	50,00 EUR
5101 (Ināra)	50,00 EUR
8401 (Dace)	50,00 EUR
9301 (Anfisa)	50,00 EUR



Grupas vadītājs	44.nedēļa	45.nedēļa
INĀRA (5101)	1 konsultants	5 konsultanti
DACE (8401)	1 konsultants	5 konsultanti
ANFISA (9301)		2 konsultanti

Kandidāti braucienam uz Barselonu: / Кандидаты на поездку в Барселону

Kvalifikācijas periods 2015.gada 53.nedēļa – 2016.gada 52.nedēļa. Vismaz 2 jauni konsultanti grupā katru mēnesi (vismaz 10 mēnešos no 12 mēnešiem)

Квалификационный период с 53 недели 2015 года по 52 неделю 2016 года. Мин. 2 новых консультанта в группе каждый месяц (мин. 10 месяцев из 12).

Kons. Nr.	Janvāris (53.-4.)	Februāris (5.-8.)	Marts (9.-12.)	Aprīlis (13.-17.)	Maijs (18.-21.)	Jūnijs (22.-25.)	Jūlijs (26.-30.)
8401	nav	Izpildīts (3)	Izpildīts (2)	nav	Izpildīts (2)	Izpildīts (2)	Izpildīts (2)
9301	Izpildīts (2)	Izpildīts (3)	Izpildīts (2)	nav	Izpildīts (3)	Izpildīts (3)	Izpildīts (2)
5101	x	x	Izpildīts (2)	Izpildīts (2)	nav	Izpildīts (3)	Izpildīts (2)
Kons. Nr.	Augusts (31.-34.)	Septembris (35.-38.)	Oktobris (39.-43.)				
8401	Izpildīts (3)	Izpildīts (4)	procesā (3)				
9301	nav	Izpildīts (3)	procesā (5)				
5101	Izpildīts (3)	procesā (2)	procesā (4)				

Kandidāti braucienam uz Marbellu Spānijā: / Кандидаты на поездку в Марбелью

Kvalifikācijas periods 2016.gada **34.nedēļa** – 2017.gada **5.nedēļa**. Ceļojuma norises laiks - **2017.gada jūnijs**.

Kvalifikācijas noteikumi:

- Vismaz 1 atdalīta grupa,
- Vangarda pārdošana mātes grupā vismaz 30000 EUR,
- pārdošana atdalītai grupai vismaz 10000 EUR,

lai dotos ceļojumā ar vīru, mātes grupā jāsasniedz Vangarda pārdošana vismaz 40000 EUR.

	Grupas nosaukums	Vangarda pārdošana mātes grupā	Pārdošana atdalītajā grupā
1.	FORTUNA (Svetlana)	20656 EUR	3567 EUR
2.	ZELTA ĀBELE (Dace)	16286 EUR	0
3.	ANNA (Anfisa)	15628 EUR	0
4.	RAITAS (Ināra)	15623 EUR	0
5.	BITĪTE (Gelēna)	14888 EUR	1636 EUR
6.	OLGA (Olga)	6349 EUR	0
7.	FLORA (Jeļena)	5590 EUR	0



Sveikas, saulītes!

Tā ir apnikusi šī pelēcība, ka spīdēsim pašas un radīsim prieku!

Pēdējās pāris nedēļas esam atpūšies pēdējās vietās, tāpēc 46.nedēļā ir jāapliecina sava aktivitāte un jānopelna nauda jaunai kleitai, lai dotos uz semināru vai uz citu pasākumu.

46.nedēļā ir daudz "garšīgu" piedāvājumu:

- par prezentācijas apjomu 300 EUR namamāte saņem gaļasmašīnu;
- par prezentācijas apjomu 100 EUR var iegādāties Speedy Chef ar 46% atlaidi;
- mīklas rullis un paliktnis ar 25% atlaidi;
- mikrošķiedras dvielīšu komplekts ar 22% atlaidi;
- un "garšīgākais" – Allegra komplekts dažādās jaukās kombinācijās ar 30% - 40% atlaidi;



- Papildus, tikai priekš jums, par aktivitāti 250 EUR - jaunums Eco Pure pudele (2L). Tilpums, ko gaidījām jau sen!**Svarīgi!**

Grupu vadītāju seminārā 3.-4.decembrī būs apbalvojumi sekojošās nominācijās:

1. Personīgā pārdošana 46.nedēļā (vismaz 1250 EUR);
2. Personīgā pārdošana 42. - 46.nedēļā;
3. Vangarda pārdošana 42. - 46.nedēļā;
4. Rekrutēšana 44.-46.nedēļā.

Izaicinājums grupu vadītājiem!

Grupu vadītāji, kuru grupas 46.nedēļā sasniegs pārdošanas apjomu vismaz 1000 EUR, tiks aicināti uz svinīgu Ziemassvētku vakaru – pārsteigumu 9.decembrī plkst. 18:00.

Jauku jums nedēļu! Lai izdodas nopelnīt naudu trīs jaunām kleitām!

Apskauju un sūtu jums siltuma un veiksmes starus!

Jūsu Ļena.



Привет, солнышки!

Так надоела эта серость, что будем сами светиться и создавать радость!

Мы отдохнули пару неделек на последних местах, теперь, на 46 неделе очень нужно показать свою активность и заработать деньги себе на новое платье – для семинара или для себя, любимой!

На 46 неделе есть много «вкусных» предложений:

за 300 евро вечеринку – мясорубка хозяйке.

при вечеринке 100 евро – спиди шеф со скидкой 46%.

Скалка и коврик для гостей – 25 %

комплект салфеток из микрофибры – 22%

И, самое крутое – комплект серии Allegra в разных шикарных комплектациях!!!!

На 30 и 40% дешевле!!!



Только для вас дополнительно – при активности 250 евро новинка – в подарок бутылка на 2 литра!!!! Крутой размер, который давно ждали!

Фото.

Важно!!!

На семинаре для руководителей 3-4 декабря будут чествования:

1. По личной продаже на 46 неделе (мин. 1250 евро).
2. По личной продаже в период с 42 по 46 неделю.
3. По Вангард продаже в период с 42 по 46 неделю.
4. По рекрутированию в период с 44 по 46 неделю.

Вызов для руководителей групп:

Все руководители, группы которых достигнут продажи 1000 евро на 46 неделе будут приглашены на специальный праздничный рождественский вечер-сюрприз - 9 декабря в 18.00.

Хорошей недели! И пусть вам хватит заработанных денег на 3 платья!

Обнимаю вас и посылаю лучики тепла и удачи!!!

Ваша Лена

