

48. nedēļas rezultāti / Результаты 48 недели

Labākās grupas pēc pārdošanas: / Лучшие группы по продаже:

1.	RAITAS (Ināra)	1296 EUR
2.	ANNA (Anfisa)	1121 EUR
3.	FORTUNA (Svetlana)	945 EUR
4.	MURAVEJNIK (Olga)	865 EUR
5.	ZELTA ĀBELE (Dace)	818 EUR

Konsultantu TOP 5 pēc personīgās pārdošanas: /ТОП 5 консультантов по личной продаже:

1.	INĀRA (5101)	705 EUR
2.	ANFISA (9301)	321 EUR
3.	JELENA (1901)	304 EUR
4.	JEKATERINA (4710)	302 EUR
5.	EVIJA (1413)	254 EUR

Aktīvie konsultanti katru nedēļu no gada sākuma: / Консультанты, активные каждую неделю с начала года.

2601 Aļona	2901 Gelena	3501 Larisa	3901 Olga	8401 Dace	9301 Anfisa
------------	-------------	-------------	-----------	-----------	-------------

Grupu aktivitāte:/ Активность группы:

Grupas vadītāja izaicinājums 4.ceturksnī

Ja grupas vadītājs **39.-52. nedēļā** būs aktīvs **katru nedēļu** un **katru nedēļu** būs aktīvi vēl 2 konsultanti grupā + rekrutēti 2 jauni konsultanti mēnesī, tad grupas vadītājs saņems naudas prēmiju.

Izpildīta aktivitāte katru nedēļu + rekrutēti 2 konsultanti:

1. mēnesī (oktobrī) 50 EUR
2. mēnesi pēc kārtas (novembrī) 100 EUR
3. mēnesi pēc kārtas (decembrī) 150 EUR

Konsultants tiek uzskatīts par aktīvu, ja pārdošana ir 100 EUR vai vairāk.

39.-43.nedēļas rezultāti: /

Результаты 39 -43 недели:

Grupas vadītājs	Prēmija
2901 (Gelena)	50,00 EUR
4101 (Svetlana)	50,00 EUR
5101 (Ināra)	50,00 EUR
8401 (Dace)	50,00 EUR
9301 (Anfisa)	50,00 EUR



44.-47.nedēļas rezultāti: /

Результаты 44 -47 недели:

Grupas vadītājs	Prēmija
5101 (Ināra)	100,00 EUR
8401 (Dace)	100,00 EUR
9301 (Anfisa)	100,00 EUR



Grupas vadītājs	48.nedēļa
OLGA (1401)	
GELENA (2901)	
OLGA (3901)	
INĀRA (5101)	
VIKTORIJA (5901)	
AIJA (7901)	
DACE (8401)	
ANFISA (9301)	
ILZE (9501)	

Kandidāti braucienam uz Kopenhāgenu: / Кандидаты на поездку в Копенгаген:

Kvalifikācija braucienam uz Kopenhāgenu, Tupperware Nordic centrālā biroja apmeklējums un Wallman šovs.

1. Uzaiciniet 6 jaunus konsultantus grupā.
2. Nododiet plānošanu nākamajām 5 nedēļām ar ielānotām 20 prezentācijām un kļūstiet par grupas vadītāju.
3. Pirmo trīs pilnu mēnešu laikā no nedēļas kad kļūvāt par grupas vadītāju sasniedziet grupas pārdošanu 12 000 EUR.
4. Pakojiet ceļasomas, lai Jūs un Jūsu vīrs izbaudītu braucienu uz Kopenhāgenu!

Условия квалификации:

1. Пригласите 6 новых консультантов в группу.
2. Сдайте планирование на 5 следующих недель с запланированными 20 презентациями и станьте руководителем группы.
3. В течение первых трех полных месяцев работы отделённой группы достигните общих групповых продаж 12 000 EUR.
4. Упаковывайте чемодан себе и вашему мужу для поездки в Копенгаген !

JAUNĀS GRUPAS VADĪTĀJS	PERIODS/PĀRD.SUMMA	PERIODS/PĀRD.SUMMA	PERIODS/PĀRD.SUMMA
OLGA (MURAVEJNIK)	39.-43.NEDĒĻĀ 2827 EUR	44.-47.NEDĒĻĀ 3056 EUR	48.-52.NEDĒĻĀ 865 EUR
JEĻENA (Jeļena)	44.-47.NEDĒĻĀ 1134 EUR	48.-52.NEDĒĻĀ 554 EUR	1.-5. NEDĒĻĀ
ANITA (METEOR)	48.-52.NEDĒĻĀ 509 EUR	1.-5. NEDĒĻĀ	6.-9. NEDĒĻĀ

Kandidāti braucienam uz Barselonu: / Кандидаты на поездку в Барселону

Kvalifikācijas periods 2015.gada 53.nedēļa – 2016.gada 52.nedēļa. Vismaz 2 jauni konsultanti grupā katru mēnesi (vismaz 10 mēnešos no 12 mēnešiem)

Квалификационный период с 53 недели 2015 года по 52 неделе 2016 года. Мин. 2 новых консультанта в группе каждый месяц (мин. 10 месяцев из 12).

Kons. Nr.	Janvāris (53.-4.)	Februāris (5.-8.)	Marts (9.-12.)	Aprīlis (13.-17.)	Maijs (18.-21.)	Jūnijs (22.-25.)	Jūlijs (26.-30.)
8401	nav	Izpildīts (3)	Izpildīts (2)	nav	Izpildīts (2)	Izpildīts (2)	Izpildīts (2)
9301	Izpildīts (2)	Izpildīts (3)	Izpildīts (2)	nav	Izpildīts (3)	Izpildīts (3)	Izpildīts (2)
5101	x	x	Izpildīts (2)	Izpildīts (2)	nav	Izpildīts (3)	Izpildīts (2)
Kons. Nr.	Augusts (31.-34.)	Septembris (35.-38.)	Oktobris (39.-43.)	Novembris (44.-47.)			
8401	Izpildīts (3)	Izpildīts (4)	procesā (3)	procesā (3)			
9301	nav	Izpildīts (3)	procesā (5)	procesā (6)			
5101	Izpildīts (3)	Izpildīts (2)	Izpildīts (3)	procesā (6)			

Kandidāti braucienam uz Marbellu Spānijā: / Кандидаты на поездку в Марбелью

Kvalifikācijas periods 2016.gada **34.nedēļa** – 2017.gada **5.nedēļa**. Ceļojuma norises laiks - **2017.gada jūnijs**.

Kvalifikācijas noteikumi:

- Vismaz 1 atdalīta grupa,
- Vangarda pārdošana mātes grupā vismaz 30000 EUR,
- pārdošana atdalītai grupai vismaz 10000 EUR,

lai dotos ceļojumā ar vīru, mātes grupā jāsasniedz Vangarda pārdošana vismaz 40000 EUR.

	Grupas nosaukums	Vangarda pārdošana mātes grupā	Pārdošana atdalītajā grupā
1.	FORTUNA (Svetlana)	28305 EUR	6748 EUR
2.	ANNA (Anfisa)	21525 EUR	0
3.	ZELTA ĀBELE (Dace)	21308 EUR	1577 EUR
4.	BITĪTE (Gelena)	20967 EUR	2860 EUR
5.	RAITAS (Ināra)	20907 EUR	0



Sveiciens visiem!

Līdz gada beigām ir atlikušas tikai 4 nedēļas!

Un pati svarīgākā ziņa mums – mūsu distribūcija ir otrajā vietā nominācijā Gada Distribūcija! Tas nozīmē, ja 4 nedēļās mēs izveidosim 5 jaunas grupas, tad mūsu izredzes ievērojami palielinās un nomināciju “2016. gada Gada Distribūcija” varētu saņemt mēs! Mēs centīsimies!

