

50. nedēļas rezultāti / Результаты 50 недели

Labākās grupas pēc pārdošanas: / Лучшие группы по продаже:

1.	RAITAS (Ināra)	1531 EUR
2.	ANNA (Anfisa)	1039 EUR
3.	BITĪTE (Gelena)	661 EUR
4.	ZELTA ĀBELE (Dace)	570 EUR
5.	ZVAIGZNES (Larisa)	506 EUR

Konsultantu TOP 5 pēc personīgās pārdošanas: /ТОП 5 консультантов по личной продаже:

1.	INĀRA (5101)	431 EUR
2.	NADEŽDA (8607)	305 EUR
3.	AIJA (4901)	292 EUR
4.	JŪLIJA (4801)	262 EUR
5.	VITA (9323)	213 EUR

Aktīvie konsultanti katru nedēļu no gada sākuma: / Консультанты, активные каждую неделю с начала года.

2601 Aļona	2901 Gelena	3501 Larisa	3901 Olga	8401 Dace	9301 Anfisa
------------	-------------	-------------	-----------	-----------	-------------

Grupu aktivitāte:/ Активность группы:



Grupas vadītāja izaicinājums 4.ceturksnī

Ja grupas vadītājs **39.-52. nedēļā** būs aktīvs **katru nedēļu** un **katru nedēļu** būs aktīvi vēl 2 konsultanti grupā + rekrutēti 2 jauni konsultanti mēnesī, tad grupas vadītājs saņems naudas prēmiju.

Izpildīta aktivitāte katru nedēļu + rekrutēti 2 konsultanti:

1. mēnesī (oktobrī) 50 EUR
2. mēnesi pēc kārtas (novembrī) 100 EUR
3. mēnesi pēc kārtas (decembrī) 150 EUR

Konsultants tiek uzskatīts par aktīvu, ja pārdošana ir 100 EUR vai vairāk.

39.-43.nedēļas rezultāti: / Результаты 39 -43 недели:			44.-47.nedēļas rezultāti: / Результаты 44 -47 недели:		
Grupas vadītājs	Prēmija		Grupas vadītājs	Prēmija	
2901 (Gelena)	50,00 EUR		5101 (Ināra)	100,00 EUR	
4101 (Svetlana)	50,00 EUR		8401 (Dace)	100,00 EUR	
5101 (Ināra)	50,00 EUR		9301 (Anfisa)	100,00 EUR	
8401 (Dace)	50,00 EUR				
9301 (Anfisa)	50,00 EUR				

Grupas vadītājs	48.nedēļa	49.nedēļa	50.nedēļa
GELENA (2901)			
INĀRA (5101)		1 konsultants	1 konsultants
DACE (8401)		2 konsultanti	
ANFISA (9301)			1 konsultants

Kandidāti braucienam uz Kopenhāgenu: / Кандидаты на поездку в Копенгаген:

Kvalifikācija braucienam uz Kopenhāgenu, Tupperware Nordic centrālā biroja apmeklējums un Wallman šovs.

1. Uzaiciniet 6 jaunus konsultantus grupā.
2. Nododiet plānošanu nākamajām 5 nedēļām ar iepļānotām 20 prezentācijām un kļūstiet par grupas vadītāju.
3. Pirmo trīs pilnu mēnešu laikā no nedēļas kad kļūvāt par grupas vadītāju sasniedziet grupas pārdošanu 12 000 EUR.
4. Pakojiet ceļasomas, lai Jūs un Jūsu vīrs izbaudītu braucienu uz Kopenhāgenu!

Условия квалификации:

1. Пригласите 6 новых консультантов в группу.
2. Сдайте планирование на 5 следующих недель с запланированными 20 презентациями и станьте руководителем группы.

3. В течение первых трех полных месяцев работы отделённой группы достигните общих групповых продаж 12 000 EUR.
4. Упаковывайте чемодан себе и вашему мужу для поездки в Копенгаген !

JAUNĀS GRUPAS VADĪTĀJS	PERIODS/PĀRD.SUMMA	PERIODS/PĀRD.SUMMA	PERIODS/PĀRD.SUMMA
OLGA (MURAVEJNIK)	39.-43.NEDĒĻĀ 2827 EUR	44.-47.NEDĒĻĀ 3056 EUR	48.-52.NEDĒĻĀ 1431 EUR
JEĻENA (Jeļena)	44.-47.NEDĒĻĀ 1134 EUR	48.-52.NEDĒĻĀ 1297 EUR	1.-5. NEDĒĻĀ
ANITA (METEOR)	48.-52.NEDĒĻĀ 981 EUR	1.-5. NEDĒĻĀ	6.-9. NEDĒĻĀ

JAUNĀS GRUPAS VADĪTĀJS	PĀRD.SUMMA NO GRUPAS ATDALĪŠANAS NEDĒĻAS
OLGA (MURAVEJNIK)	(no 39.nedēļas) 7314 EUR
JEĻENA (Jeļena)	(no 41.nedēļas) 3603 EUR
ANITA (METEOR)	(no 46.nedēļas) 2049 EUR

Kandidāti braucienam uz Barselonu: / Кандидаты на поездку в Барселону

Kvalifikācijas periods 2015.gada 53.nedēļa – 2016.gada 52.nedēļa. Vismaz 2 jauni konsultanti grupā katru mēnesi (vismaz 10 mēnešos no 12 mēnešiem)

Квалификационный период с 53 недели 2015 года по 52 неделю 2016 года. Мин. 2 новых консультанта в группе каждый месяц (мин. 10 месяцев из 12).

Kons. Nr.	Janvāris (53.-4.)	Februāris (5.-8.)	Marts (9.-12.)	Aprīlis (13.-17.)	Maijs (18.-21.)	Jūnijs (22.-25.)	Jūlijs (26.-30.)
8401	nav	Izpildīts (3)	Izpildīts (2)	nav	Izpildīts (2)	Izpildīts (2)	Izpildīts (2)
9301	Izpildīts (2)	Izpildīts (3)	Izpildīts (2)	nav	Izpildīts (3)	Izpildīts (3)	Izpildīts (2)
5101	x	x	Izpildīts (2)	Izpildīts (2)	nav	Izpildīts (3)	Izpildīts (2)

Kons. Nr.	Augusts (31.-34.)	Septembris (35.-38.)	Oktobris (39.-43.)	Novembris (44.-47.)
8401	Izpildīts (3)	Izpildīts (4)	Izpildīts (4)	procesā (3)
9301	nav	Izpildīts (3)	Izpildīts (5)	procesā (6)
5101	Izpildīts (3)	Izpildīts (2)	Izpildīts (3)	procesā (6)

Kandidāti braucienam uz Marbellu Spānijā: / Кандидаты на поездку в Марбелью

Kvalifikācijas periods 2016.gada **34.nedēļa** – 2017.gada **5.nedēļa**. Ceļojuma norises laiks - **2017.gada jūnijs**.

Kvalifikācijas noteikumi:

- Vismaz 1 atdalīta grupa,
- Vangarda pārdošana mātes grupā vismaz 30000 EUR,
- pārdošana atdalītai grupai vismaz 10000 EUR,

lai dotos ceļojumā ar vīru, mātes grupā jāsasniedz Vangarda pārdošana vismaz 40000 EUR.

	Grupās nosaukums	Vangarda pārdošana mātes grupā	Pārdošana atdalītajā grupā
1.	FORTUNA (Svetlana)	30190 EUR	7314 EUR
2.	BITĪTE (Gelena)	23258 EUR	3603 EUR
3.	ZELTA ĀBELE (Dace)	23317 EUR	2049 EUR



Sveiki, draugi!

Strauji tuvojas Jaunais gads!

Jau rīt mēs svinēsim Ziemassvētkus! Es novēlu jums visiem gaišas, dzīvespriecīgas un brīnišķīgas Ziemassvētku brīvdienas!

Ja atgriezāties pie darba, tad šīs nedēļas uzmanības centrā ir plānotās prezentācijas janvārī! Neaizmirstiet uzrunāt savus draugus, klientus, namamātes un rezervēt Eco pudeles (2L)! Janvārī jau būs par vēlu. Informējiet savu grupas vadītāju par plānoto prezentāciju skaitu līdz 30. janvārim! Un, kad prezentācija būs notikusi, jūsu namamāte saņems vismaz 3 dāvanas.



Organizatoriskas lietas:

- 51. nedēļas pasūtījumi tiks pieņemti līdz pirmdienai, 26.decembrim, plkst.10.00. Izsniegti 28.decembrī pēc plkst. 15.00.
- 52. nedēļas pasūtījumi tiks pieņemti līdz 2.janvārim, plkst.10.00. Izsniegti 9.janvārī pēc plkst. 15.00.
- 1. nedēļas pasūtījumi tiks pieņemti līdz 9.janvārim, plkst.10.00. Izsniegti 16.janvārī pēc plkst. 15.00.

No 30. decembra līdz 2. janvārim birojs un noliktava slēgti. 2. janvārī inventarizācija.

27. decembrī, plkst. 18.00 gaidām Jūs svētku sapulcē. Ieeja ar iecienītu ēdienu!

Gaišus Ziemassvētkus vēlot,

Jūsu Lēna!

Привет, друзья!

Стремительно приближается Новый год!

И вот уже завтра мы будем отмечать католическое Рождество! Я желаю вам всего светлого, радостного и чудесного в эти рождественские выходные!

Фокус этой недели, если вернуться к работе, на планирование вечеринок на январь! Не забудьте договориться со своими друзьями, клиентами, хозяйкам и забронировать для них ЭКО бутылку объемом 2 литра!!! В январе уже будет поздно! Договоритесь и сообщите вашему руководителю количество запланированных вечеринок до 30 января! И, когда вечеринка состоится, ваша хозяйка получит минимум 3 подарка:



Организационный момент:

Заказы 51 недели мы принимаем до 10.00 понедельника 26.12. Выдаем 28 декабря после 15.00.

Заказы 52 недели принимаем до 10.00 2 января. Выдаем 9 января после 15.00.

Заказы 1 недели принимаем до 10.00 9 января. Выдаем 16 января после 15.00, как всегда.

С 30 декабря по 2 января офис и склад закрыты. 2 января инвентаризация.

27 декабря в 18.00 очень ждем вас на праздничное собрание со своим коронным блюдом!

Светлого вам Рождества!

Ваша Лена!