

3.nedēļas rezultāti / Результаты 3 недели

Baltijas distribūciju TOPS pēc pārdošanas apjoma /ТОП дистрибьюций Балтии по продаже:

1. VILNELE (Lietuva)
2. MONA (Igaunija)
3. AVANTI (Igaunija)
4. JŪRMALA (Latvija)
5. **RIGALAND (Latvija)**
6. DAUGAVA (Latvija)

Aktīvo konsultantu skaits / Число активных консультантов:

1. VILNELE (Lietuva) 449
2. AVANTI (Igaunija) 166
3. MONA (Igaunija) 163
4. DAUGAVA (Latvija) 141
5. JŪRMALA (Latvija) 129
6. **RIGALAND (Latvija) 98**

Labākās grupas pēc pārdošanas: / Лучшие по продаже:

1.	RAITAS (Ināra)	2016 EUR
2.	ANNA (Anfisa)	1518 EUR
3.	BITĪTE (Gelena)	1464 EUR
4.	FLORA (Jeļena)	972 EUR
5.	FORTUNA (Svetlana)	887 EUR
6.	KREATIV (Natālija)	669 EUR
7.	VERA (Vera)	584 EUR
8.	CERĪBA (Nadežda)	580 EUR
9.	ZELTA ĀBELE (Dace)	484 EUR
10.	METEOR (Anita)	471 EUR

Konsultantu TOP 10 pēc personīgās pārdošanas: /ТОП 10 консультантов по личной продаже:

1.	INĀRA (5101)	868 EUR
2.	SVETLANA (4101)	662 EUR
3.	JEĻENA (8301)	548 EUR
4.	ANFISA (9301)	510 EUR
5.	VERA (8601)	340 EUR
6.	LUDMILA (7801)	316 EUR
7.	GELENA (2901)	315 EUR
8.	LIGITA (8315)	314 EUR
9.	ZIGFRĪDS (5135)	304 EUR
10.	OLGA (1401)	301 EUR

Aktīvie konsultanti katru nedēļu no gada sākuma: / Консультанты, активные каждую неделю с начала года.

1901 JEĻENA	4101 SVETLANA	5101 INĀRA	8301 JEĻENA	9311 RENĀTE
2601 AĻONA	4121 REGĪNA	5401 ANITA	8401 DACE	9501 ILZE
2901 GELENA	4401 GAĻINA	5403 ŽENIJA	9301 ANFISA	9601 NADEŽDA
3901 OLGA	4901 AIJA	8001 LUDMILA	9310 RAMONA	

**Konsultantu aktivitāte un nopelnītās dāvanas 1.-2.nedēļā: /
Активность консультантов и заработанные подарки на 1 – 2 неделе**

250 EUR 	500 EUR 	800 EUR 	1250 EUR 
2000 EUR 	2500 EUR 	3000 EUR 	

8302 ILUTA 255	5403 ŽENIJA 327	2601 AĻONA 505
4201 NADEŽDA 260	2907 MAIJA 329	9335 LĪGA 509
1701 IRĒNA 264	5128 KRISTĪNE 330	7801 LUDMILA 519
4934 JEĻENA 278	9340 NATAĻJA 331	1906 OLGA 524
4203 ZEMFIRA 300	5104 JŪLIJA 336	1101 MĀRA 527
1401 OLGA 301	8401 DACE 337	5124 LAIMA 541
1703 AIJA 302	8303 SOLVEIGA 338	9603 ŽANNA 555
1905 IVETA 304	9325 IRINA 341	8934 ANNA 561
5135 ZIGFRĪDS 304	5401 ANITA 344	4901 AIJA 583
1801 TATJANA 306	5115 INITA 353	9311 RENĀTE 593
8926 NATAĻJA 308	7910 LIENE 355	3901 OLGA 604
8016 VALENTĪNA 311	4121 REGĪNA 356	8315 LIGITA 626
7615 IRĪNA 311	8404 ANDA 386	1901 JEĻENA 630
7817 JEĻENA 312	4801 JŪLIJA 401	3501 LARISA 635
4501 ANZHELIKA 312	2924 JEKATERINA 429	8601 VERA 653
9347 SVETLANA 313	7401 SIGITA 435	8001 LUDMILA 878
4137 OLGA 314	5133 EVA 436	9601 NADEŽDA 885
7835 JOLANTA 318	4114 INGŪNA 446	2901 GELENA 887
7901 AIJA 318	4401 GAĻINA 469	8301 JEĻENA 973
7635 VERA 321	8606 VIJA 469	4101 SVETLANA 1658
9501 ILZE 322	2701 DZINTRA 469	9301 ANFISA 2103
1601 MARIJA 324	9310 RAMONA 495	5101 INĀRA 2716

Kandidāti braucienam uz Marbellu Spānijā: / Кандидаты на поездку в Марбелью

Kvalifikācijas periods 2016.gada **34.nedēļa** – 2017.gada **5.nedēļa**. Ceļojuma norises laiks - **2017.gada jūnijs**.

Kvalifikācijas noteikumi:

- Vismaz 1 atdalīta grupa,
- Vangarda pārdošana mātes grupā vismaz 30000 EUR,
- pārdošana atdalītai grupai vismaz 10000 EUR,

lai dotos ceļojumā ar vīru, mātes grupā jāsasniedz Vangarda pārdošana vismaz 40000 EUR.

	Grupas nosaukums	Vangarda pārdošana mātes grupā	Pārdošana atdalītajās grupās
1.	FORTUNA (Svetlana)	35249 EUR	8802 EUR
2.	BITĪTE (Gelena)	26947 EUR	5468 EUR
3.	ZELTA ĀBELE (Dace)	27556 EUR	3429 EUR



Sveiki, draugi!

Ir aizritējusi jau trešā no janvāra "Lielajām nedēļām", bet par "Lielajām" mēs tās nosaukt nevaram. Vēlos jums atgādināt, ka, no tā cik labus rezultātus mēs sasniegsim "Lielajās nedēļās", būs atkarīga pārdošanas programma visa gada garumā. Mēs visi, taču, mīlam dāvanas un atlaides, un priekš tām tieši tagad ir nepieciešams pacensties! Drīz būs klāt pavasaris, kas nozīmē, ka ir pienācis laiks "uzplaukt" kā sievietēm - iegādāties jaunu kleitu, doties uz masāžu vai pie kosmetologa. Jūs jautājat: "Kur ņemt tam naudu?" Mēs atbildam: "prezentācijā, ballītē."

Janvāra programma vairs ne tikai čukst, bet gan jau kliez: "Uzdrošini un pastāsti, cik brīnišķīga ir želejas forma, cik nepieciešamas ir sporta pudeles, cik fantastiski ir gatavot spiediena katlā un ka nav iespējams dzīvot bez Ultra Pro!"

Janvāra programma var iepriecināt pat viskaprīzākos klientus. Ikvienš tajā atradīs kaut ko, lai sevi iepriecinātu. Bet vislielākais prieks, protams, ir namamātes. Tik daudz dāvanu par vienu ballīti, nav bijis nekad!

Dāvanas namamātei (var izvēlēties vienu)

<p>100 EUR un vairāk</p> <p>4005793 Mini rīve un zemais siera trauks. Konsultants maksā 3,25EUR. Dāvanas cena 43,00 EUR.</p> 	<p>100 EUR un vairāk</p> <p>1 izstrādājums no kataloga ar 50 % atlaidi pēc Jūsu izvēles. (2900+numurs no kataloga)</p> <p>-50%</p> 	<p>300 EUR un vairāk</p> <p>4005794 Ultra Pro "Pīrāgs", mini rīve un zemais siera trauks. Konsultants maksā 4,85EUR. Dāvanas cena 103,50 EUR.</p> 
---	--	---

Papildus LĪMENA DĀVANAS namamātei (var izvēlēties vienu)

<p>200 EUR</p> <p>2000963 Piparu dzirnaviņas. Konsultants maksā 3,05 EUR. Dāvanas cena 30,00 EUR.</p> 	<p>300 EUR</p> <p>2000964 Piparu dzirnaviņas (2gb.). Konsultants maksā 3,65 EUR. Dāvanas cena 60,00 EUR.</p> 	<p>550 EUR</p> <p>2000965 T-ChefSeries panna (20 cm) Konsultants maksā 6,90 EUR. Dāvanas cena 150,20 EUR.</p> 	<p>1000 EUR</p> <p>2000966 T-ChefSeries panna (28 cm) Konsultants maksā 12,95 EUR. Dāvanas cena 220,80 EUR.</p> 
--	---	---	--

Pievērsiet uzmanību! 4. nedēļas speciālā piedāvājuma programmā luminiscējošas pudeles ar 28% atlaidi, želejas forma ar 33% atlaidi, bet, gaidiet informāciju piektdien, 27. janvārī pulksten 13:00, mēs izsludināsim īpašu piedāvājumu, kas būs spēkā no piektdienas līdz svētdienai. Nepalaidiet garām!



Un vēl par kaut ko citu...

Jau no 6.nedēļas būs spēkā jaunais pavasara katalogs, kurā, diemžēl, cenas būs nedaudz pieaugstinātas. Vēlos jums atgādināt, ka cenu pieaugumu mēs nebijām piedzīvojuši 4 gadus. Tāpēc, tieši tagad, janvārī, ir iespējams pasūtīt Tupperware izstrādājumus vēl par "ziemas cenām".

Kā arī, lūdzu, jūs informēt visus "aizmigušos konsultantus":

"Esi aktīvs "Lielajās nedēļās" trešajā, ceturtajā vai piektajā nedēļā un saņem Tupperware konsultanta karti visam 2017. gadam,

kas sniegs jums papildus privilēģijas un saglabās konsultanta titulu visu gadu."



Un tagad uzdevums.

Uzņemiet fotogrāfiju Jūsu ballītē, kurā būtu redzama namamāte un viesi, bet uz galda A4 lapa uz kuras uzrakstīts skaitlis 4 (nedēļa, kurā notiek jūsu ballīte). Šo fotogrāfiju nosūtiet uz e-pastu: twriga@gmail.com

Starp visām atsūtītajām fotogrāfijām, sapulcē mēs izvēlēsimies 3 vadītājus un uzvarētājiem piešķirsim balvas.

PS

Rekrutēšanas programma ir ļoti pievilcīga un izdevīga. Bet, mēs aicinām jūs neslēgt līgumu ar tuviem radniekiem - vīru, dēlu, mazbērniem, lai saņemtu dāvanas. Tas nav ētiski pret uzņēmumu "Tupperware" un pret mums, jo īpaši. Lai mums izdevusies nedēļa!

Ar mīlestību, Ļena.

Привет, друзья!

Вот уже и третья неделя Больших недель позади, а Большими эти недели мы назвать никак не можем. Снова хочу напомнить вам, что от того, как пройдут Большие недели будет зависеть программа всего года. Мы ведь все очень любим подарки и скидки – вот на них и нужно сейчас немного потрудиться! Кроме того – скоро весна, а значит, нам пора «расцвести», как женщинам – купить себе новое платье, записаться на массаж или к косметологу. Где взять деньги? – спросите вы. «На вечеринке», - ответим мы.

Январская программа уже не просто шепчет, она кричит: «Открой рот и расскажи, как прекрасна железная форма, как нужны спортивные бутылки, как фантастически готовит скороварка, как невозможно жить без утятницы Ультра Про. Январская программа может угодить даже самым капризным клиентам. Каждый в ней найдет, чем себя порадовать. Но самая большая радость, конечно, у хозяек. Столько подарков за одну вечеринку не было никогда!!!

Программа хозяйки презентации на 1-5 неделях:

Подарок хозяйке при обороте презентации не менее **100,00 EUR** - 4005793 **мини тёрка и низкая сырница**.
Цена подарка 43 EUR



или **1 изделие** из каталога по вашему выбору **с 50 % скидкой**.

Подарок хозяйке при обороте презентации не менее **300,00 EUR** - 4005794 форма Ultra Pro "Пирог", мини тёрка и низкая сырница. Цена подарка **103.50 EUR**



ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЙ ПОДАРОК
ХОЗЯЙКЕ ПРИ ДОСТИЖЕНИИ УРОВНЯ
ПРЕЗЕНТАЦИИ В 200 EUR



ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЙ ПОДАРОК ХОЗЯЙКЕ
ПРИ ДОСТИЖЕНИИ УРОВНЯ ПРЕЗЕНТАЦИИ
В 300 EUR

2000963 МЕЛЬНИЦА

2000964 МЕЛЬНИЦА (2ШТ.)



ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЙ
ПОДАРОК ХОЗЯЙКЕ ПРИ
ДОСТИЖЕНИИ УРОВНЯ
ПРЕЗЕНТАЦИИ В 550 EUR



ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЙ
ПОДАРОК ХОЗЯЙКЕ ПРИ
ДОСТИЖЕНИИ УРОВНЯ
ПРЕЗЕНТАЦИИ В 1 000
EUR

2000965 T-CHEFSERIES СКОВОРОДА (20CM), ЦЕНА
ПОДАРКА 150.20 EUR

2000966 T-CHEFSERIES СКОВОРОДА (28CM), ЦЕНА
ПОДАРКА 220.80 EUR

Будьте внимательны!!! На 4 неделе в программе специальных предложений люминисцентные бутылки – 28%, железная форма – 33%, но!!!! Ждите информации в пятницу, 27 января в 13.00 – мы выставим специальное предложение выходных дней, которое будет действовать только пятницу-субботу-воскресенье. Не пропустите!!!



И еще кое-что – уже с 6 недели будет действовать новый весенний каталог и, увы, цены в нем немного выросли. Напомню, что повышения цен у нас не было 4 года. Так вот именно сейчас, в январе, есть возможность заказать tupperware по зимним ценам ☺

А теперь задание:

На вашей вечеринке сделайте фотографию, где было бы видно хозяйку и гостей, но на столе разместите лист формата А4, на котором напишите цифру 4 (номер недели, на которой проходит ваша вечеринка). Эту фотографию нужно отправить на почту: twriga@gmail.com

Среди всех фотографий мы выберем на собрании руководителей 3 победителей и вручим им призы.

А также, прошу вас сообщить

всем «заснувшим консультантам»:

Будь активен в период «Больших недель»

на 3-4 или 5 неделях и получи пластиковую карту консультанта

Tupperware на весь 2017 год, которая даст иммунитет и сохранит ваш титул консультанта на весь год.

А также даст дополнительные привелегии в течение всего года.



ПС: Программа рекрутирования сейчас очень заманчивая и выгодная. Но. Мы убедительно просим вас не заключать договора с вашими близкими родственниками – мужьями, сыновьями, внуками ради получения подарков. Это не этично по отношению к компании Tupperware и к нам в частности.

Хорошей нам недели!

С любовью, Лена.