

5.nedēļas rezultāti / Результаты 5 недели

Baltijas distribūciju TOPS pēc pārdošanas apjoma /ТОП дистрибуций Балтии по продаже:

1. VILNELE (Lietuva)
2. AVANTI (Igaunija)
3. MONA (Igaunija)
4. JŪRMALA (Latvija)
5. **RIGALAND (Latvija)**
6. DAUGAVA (Latvija)

Aktīvo konsultantu skaits / Число активных консультантов:

1. VILNELE (Lietuva) 673
2. AVANTI (Igaunija) 360
3. JŪRMALA (Latvija) 316
4. MONA (Igaunija) 291
5. DAUGAVA (Latvija) 261
6. **RIGALAND (Latvija) 252**

Labākās grupas pēc pārdošanas: / Лучшие по продаже:

1.	FORTUNA (Svetlana)	4537 EUR
2.	RAITAS (Ināra)	4116 EUR
3.	JEĻENA (Jeļena)	4057 EUR
4.	ANNA (Anfisa)	3137 EUR
5.	BITĪTE (Gelena)	2535 EUR
6.	MURAVEINIK (Olga)	2142 EUR
7.	OLGA (Olga)	1573 EUR
8.	ZELTA ĀBELE (Dace)	1571 EUR
9.	SOLNCE (Ludmila)	1489 EUR
10.	KREATIV (Natālija)	1485 EUR

Konsultantu TOP 10 pēc personīgās pārdošanas: /ТОП 10 консультантов по личной продаже:

1.	AGNESE (1903)	3735 EUR
2.	INĀRA (5101)	1660 EUR
3.	SIGITA (7401)	869 EUR
4.	DZINTRA (2701)	810 EUR
5.	LĪGA (9335)	710 EUR
6.	JŪLIJA (8643)	675 EUR
7.	KIRA (3601)	558 EUR
8.	INGŪNA (4114)	555 EUR
9.	IRINA (1419)	553 EUR
10.	INGA (8437)	510 EUR

Aktīvie konsultanti katru nedēļu no gada sākuma: / Консультанты, активные каждую неделю с начала года.

1901 JEĻENA	3901 OLGA	4901 AIJA	5403 ŽENIJA	9311 RENĀTE
2601 AĻONA	4101 SVETLANA	5101 INĀRA	8401 DACE	9501 ILZE
2901 GELENA	4401 GAĻINA	5401 ANITA	9301 ANFISA	

Rezultāti braucienam uz Marbellu Spānijā: / Кандидаты на поездку в Марбелью

Kvalifikācijas periods 2016.gada **34.nedēļa** – 2017.gada **5.nedēļa**.

Ceļojuma norises laiks - **2017.gada jūnijs**.

Kvalifikācijas noteikumi:

- Vismaz 1 atdalīta grupa,
- Vangarda pārdošana mātes grupā vismaz 30000 EUR,
- pārdošana atdalītai grupai vismaz 10000 EUR,

lai dotos ceļojumā ar vīru, mātes grupā jāsasniedz Vangarda pārdošana vismaz 40000 EUR.



	Grupas nosaukums	Vangarda pārdošana mātes grupā	Pārdošana atdalītajās grupās	
1.	FORTUNA (Svetlana)	42427 EUR	11905 EUR	Kvalifikācija izpildīta
2.	BITĪTE (Gelena)	30793 EUR	10040 EUR	Kvalifikācija izpildīta
3.	ZELTA ĀBELE (Dace)	31568 EUR	5236 EUR	

Sveiki, draugi!

Ir aizritējušas janvāra “Lielās nedēļas” - ražīgākās Latvijā pēdējo astoņu gadu laikā. Mēs sasniedzām pārdošanas rekordus, pārspējot pagājušā gada rekordus. Bet, par lielu nožēlu, tomēr mēs esam vienīgā distribūcija Baltijā, kurai neizdevās izpildīt plānu. Tam ir vairāki iemesli. Taču mēs nerunāsim par skumjiem notikumiem, bet gan priecīgi un apņēmības pilni raugāties uz februāra mērķu sasniegšanu, lai saglabātu izaugsmi un nenoslīdētu minusā! Uzmanību! Pasūtīto preču piegāde kavēsies 2 nedēļas. Trio un citu akcijas preču piegāde tiek atlikta līdz 20. februārim!

26 grupas izpildīja janvāra pārdošanas plānu:

41, 89, 80, 14, 39, 45, 78, 26, 54, 93, 51, 84, 29, 19, 86, 83, 49, 76, 79, 95, 27, 36, 96, 42, 74, 17!

Malači! Apsveicam jūs! Papildus visām aktivitātes programmas dāvanām, konsultanti, kuru pārdošanas apjoms sasniedza vairāk kā 200 EUR, saņems Columbus ar īpašu Tupperware logo.

Šajā periodā, mūsu Svetlana Arkhipova kļūva par ZELTA GRUPAS VADĪTĀJU!

Svetlana Arkhipova un Helēna Pudule izpildīja kvalifikācijas noteikumus ceļojumam uz Marbellu, Spānijā, un viņas jau var iegādāties jaunus peldkostīmus😊

“Lielajās nedēļās” mums bija 240 aktīvu konsultantu, kuriem mēs pasūtīsim KONSULTANTA PRIVILĒGIJU KARTES un viņi saņems īpašus piedāvājumus. Kā jūs domājat, vai tas ir pietiekami, lai apkalpotu Latvijas 1,8 miljonus iedzīvotāju? Es domāju, ka tāds skaits ne tuvu nav pietiekams, neskatoties uz to, ka 150 no 240 konsultantiem iztrādājumus pērk tikai par sev un klusē par to, ka viņi ir Tupperware konsultanti. Lietuvieši un igauņi jau sen šo ir sapratuši un pārslēgušies uz lielāko pārdošanas ātrumu - izmantoja akcijas ar 50% atlaidi, pamatdarbā noformēja atvaļinājumu un pārdeva rekordlielos apjomos.

Šeit ir skaitļi tikai par šo nedēļu. Baltijas grupu vadītāju TOP 10 5. nedēļā:

1. Piret Kaarlōp, Avanti, 9938 EUR;
2. Tetiana Kovaļova, Mona, 7776 EUR;
3. Vaida Naujokienē, Vilnele, 6223 EUR;
4. Zoja Šaronova, Mona, 6142 EUR;
5. Kati Tarum, Avanti, 6065 EUR;
6. Merle Vaha, Mona, 5 777 EUR;
7. Violeta Talkevičienē, Vilnele, 5712 EUR;
8. Gaļina Aleksejeva, Jūrmala, 5694 EUR;
9. Ilona Bieliēnē, Vilnele, 5613 EUR;
10. Oxana Fominykh, Mona, 4508 EUR.

4 meitenes sasniedza personīgo pārdošanas apjomu virs 10000 EUR un dosies braucienā uz rūpnīcu Aalstā, Beļģijā.

Mūsu varone - uzvarētāja pēc personīgās pārdošanas apjoma - Ināra Rihtere - 5000 EUR 5 nedēļās. Varone!
Visas aktivitātes dāvanas tiks ievadītas sistēmā šonedēļ un varēsiet tās saņemt jau ar 6. nedēļas pasūtījumu.
Papildu izaicinājums februārī no mums:

Esi aktīvs februārī katru nedēļu (6.,7.,8.,9.nedēļā) un papildus visām aktivitātes dāvanām saņem papildus 40% atlaidi uz jebkuru izstrādājumu!

Esi aktīvs februāra nedēļās ar pārdošanas apjomu vismaz **100 EUR** vai vairāk un saņem dāvanā:

vienā no četrām (1/4)	divās no četrām (2/4)	trijās no četrām (3/4)	katru nedēļu (4/4)
 <p>Glāzītes (60 ml * 3gb.) un garšvielu trauciņus (120 ml*3gb.) JAUNĀS KRĀSĀS. Dāvanas vērtība 17,90 EUR.</p>	 <p>Mikroviļņu krāsns ceļvedi un savietojamus traukus mikroviļņu krāsnij. Dāvanas vērtība 18,00 EUR.</p>	 <p>Aukstumsomu un dvieli matu žāvēšanai. Dāvanas vērtība 45,00 EUR.</p>	 <p>Samba bļodu komplektu JAUNĀS LUMINISCĒJOŠĀS KRĀSĀS. (4,3L; 2,5L; 1,3L; 550 ml*2gb.) Dāvanas vērtība 48,00 EUR.</p>
<p>Esi aktīvs 6.-9.nedēļā ar pārdošanas apjomu vismaz 2000 EUR vai vairāk un izvēlies vienu no dāvanām:</p> <ul style="list-style-type: none">• Chef Series Pure sautēšanas katlu (2,8 L), dāvanas vērtība 216,70 EUR vai• Fusion Master biezaņa spiedi ar pamatni, dāvanas vērtība 76,00 EUR.  			

Nedēļas recepte - krafini. Video skataties šeit:

<https://www.youtube.com/watch?t=589s&v=hUVumFmZ540&app=desktop>

Vēlu Jums lielisku nedēļu!

Līksmu mīlētāju dienu!

Maigumu un mīlestību no mīļajiem!

Gaidām jūs svētku sapulcē otrdien! Svinēt janvāra rekordu - būs šampanietis un kūka!

Ar mīlestību, Ļena

Привет, друзья!

Отгремели Большие недели – самые большие за 8 лет в Латвии. Мы сделали рекорд по продаже, побив свой прошлогодний рекорд. Но, к великому сожалению, мы – единственная дистрибьюция в Балтии, которая не сделала план. Причин тому несколько, но мы не будем о грустном и с радостью шагаем в февраль и стремимся удержать рост и не упасть в минус!

Внимание! Задержка товара на 2 недели. Трио и другие акционные товары задерживаются до 20 февраля!

26 групп выполнили план по продаже, это группы:

41, 89, 80, 14, 39, 45, 78, 26, 54, 93, 51, 84, 29, 19, 86, 83, 49, 76, 79, 95, 27, 36, 96, 42, 74, 17!!!

Молодцы! Мы вас поздравляем! Дополнительно ко всей программе активности все, у кого продажа выше 200 евро, получают в подарок колумбус с особенным лого.

За этот период наша Светлана Архипова стала ЗОЛОТЫМ руководителем!

Светлана Архипова и Хелена Пудуле сделали квалификацию в Марбелью, в Испанию и уже могут заказывать новые купальники.

У нас было активно 240 консультантов – для них мы заказываем карты консультанта и готовим специальные предложения. Как вы думаете, этого достаточно для обслуживания 1 млн. 800 тыс. жителей Латвии? Я думаю, что совсем недостаточно, при том, что 150 из 240 консультантов заказывают только для себя и молчат о том, что они в Tupperware. Литовцы и эстонцы это давно поняли и включили высшую скорость продаж – воспользовались 50% скидками, взяли отпуск на основной работе и продали на рекордные суммы. Вот цифры только за эту неделю:

TOP rukovoditeli 5 nedeli!

- 1 Piret Kaarlõp Avanti 9.938
- 2 Tetiana Kovalova Mona 7.776
- 3 Vaida Naujokienė Vilnelė 6.223
- 4 Zoja Šaronova Mona 6.142
- 5 Kati Tarum Avanti 6.065
- 6 Merle Vaha Mona 5.777
- 7 Violeta Talkevičienė Vilnelė 5.712
- 8 Galina Aleksejeva Jurmala 5.694
- 9 Ilona Bieliene Vilnelė 5.613
- 10 Oxana Fominykh Mona 4.508

4 девушки сделали личную продажу выше 10.000 евро и едут на завод в Аалст.

Наш герой- победитель по личной продаже – Инара Рихтере. 5000 евро за 5 недель. Героиня!!!

Все подарки за активность будут введены в систему уже сегодня и пробьются с заказами 6 недели.

Дополнительный вызов от нас на февраль:

Будьте активны 4 недели из 4 (6-7-8-9) и получите помимо всех подарков активности 40% скидку на любое изделие!

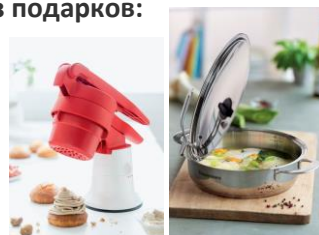
Подарки за активность для консультантов на 6-9 неделях

Будь активна с продажей минимум 100 EUR в неделю и получи в подарок:

<p>одну неделю из четырёх (1/4) : Стаканчики (60 ml * 3шт.) и чаши (120 ml*3шт.) новых цветов. Стоимость подарка 17,90 EUR.</p> 	<p>две недели из четырёх (2/4) : Гид по микроволновой печи и чаша для микроволновой печи (2x500 ml). Стоимость подарка 18,00 EUR.</p> 	<p>три недели из четырёх (3/4) : Сумка и полотенце для сушки волос. Стоимость подарка 45,00 EUR.</p> 	<p>каждую неделю (4/4) : Комплект чаш Samba новых цветов. (4,3L; 2,5L; 1,3L; 550 ml*2шт.). Стоимость подарка 48,00 EUR.</p> 
---	---	--	---

Будь активна на 6-9 неделях с продажей минимум 2000 EUR и выбирай один из подарков:

- Chef Series Pure сотейник (2,8 L), стоимость подарка 216,70 EUR или
- Fusion Master пресс для пюре, стоимость подарка 76,00 EUR.



Рецепт этой недели – краффины. Посмотрите видео вот по этой ссылке:
<https://www.youtube.com/watch?t=589s&v=hUVumFmZ540&app=desktop>

Желаем вам отличной недели!
Радостного дня влюбленных!
Нежности и любви со стороны близких!

Ждем вас на праздничном собрании во вторник! Будем пить шампанское и есть торт – отмечать наш рекорд!
С любовью, Лена.