

15.nedēļas rezultāti / Результаты 15 недели

<p>Baltijas distribūciju TOPS pēc pārdošanas apjoma / ТОП дистрибуций Балтии по продаже:</p> <ol style="list-style-type: none"> VILNELE (Lietuva) AVANTI (Igaunija) MONA (Igaunija) JŪRMALA (Latvija) RIGALAND (Latvija) DAUGAVA (Latvija) 	<p>Aktīvo konsultantu skaits / Число активных консультантов:</p> <ol style="list-style-type: none"> VILNELE (Lietuva) 173 AVANTI (Igaunija) 82 MONA (Igaunija) 46 JŪRMALA (Latvija) 35 DAUGAVA (Latvija) 31 RIGALAND (Latvija) 22
---	--

<p>Labākās grupas pēc pārdošanas: / Лучшие по продаже:</p> <table border="1"> <tr><td>1.</td><td>RAITAS (Ināra)</td><td>807 EUR</td></tr> <tr><td>2.</td><td>ANNA (Anfisa)</td><td>438 EUR</td></tr> <tr><td>3.</td><td>MURAVEINIK (Olga)</td><td>388 EUR</td></tr> <tr><td>4.</td><td>FORTUNA (Svetlana)</td><td>387 EUR</td></tr> <tr><td>5.</td><td>MĀRA (Māra)</td><td>211 EUR</td></tr> <tr><td>6.</td><td>BENEFIT(Nadežda)</td><td>145 EUR</td></tr> <tr><td>7.</td><td>ARGO (Aļona)</td><td>129 EUR</td></tr> <tr><td>8.</td><td>SHIK (Viktorija)</td><td>114 EUR</td></tr> <tr><td>9.</td><td>OLGA (Olga)</td><td>114 EUR</td></tr> <tr><td>10.</td><td>SOLNCE (Ludmila)</td><td>111 EUR</td></tr> </table>	1.	RAITAS (Ināra)	807 EUR	2.	ANNA (Anfisa)	438 EUR	3.	MURAVEINIK (Olga)	388 EUR	4.	FORTUNA (Svetlana)	387 EUR	5.	MĀRA (Māra)	211 EUR	6.	BENEFIT(Nadežda)	145 EUR	7.	ARGO (Aļona)	129 EUR	8.	SHIK (Viktorija)	114 EUR	9.	OLGA (Olga)	114 EUR	10.	SOLNCE (Ludmila)	111 EUR	<p>Konsultantu TOP 10 pēc personīgās pārdošanas: / ТОП 10 консультантов по личной продаже:</p> <table border="1"> <tr><td>1.</td><td>INĀRA (5101)</td><td>699 EUR</td></tr> <tr><td>2.</td><td>SVETLANA (4101)</td><td>223 EUR</td></tr> <tr><td>3.</td><td>ALEKSANDRS (1404)</td><td>216 EUR</td></tr> <tr><td>4.</td><td>MĀRA (1101)</td><td>211 EUR</td></tr> <tr><td>5.</td><td>RAMONA (9310)</td><td>208 EUR</td></tr> <tr><td>6.</td><td>EVITA (9606)</td><td>145 EUR</td></tr> <tr><td>7.</td><td>AĻONA (2601)</td><td>129 EUR</td></tr> <tr><td>8.</td><td>VITA (9323)</td><td>122 EUR</td></tr> <tr><td>9.</td><td>ELENA (5905)</td><td>114 EUR</td></tr> <tr><td>10.</td><td>OLGA (1401)</td><td>114 EUR</td></tr> </table>	1.	INĀRA (5101)	699 EUR	2.	SVETLANA (4101)	223 EUR	3.	ALEKSANDRS (1404)	216 EUR	4.	MĀRA (1101)	211 EUR	5.	RAMONA (9310)	208 EUR	6.	EVITA (9606)	145 EUR	7.	AĻONA (2601)	129 EUR	8.	VITA (9323)	122 EUR	9.	ELENA (5905)	114 EUR	10.	OLGA (1401)	114 EUR
1.	RAITAS (Ināra)	807 EUR																																																											
2.	ANNA (Anfisa)	438 EUR																																																											
3.	MURAVEINIK (Olga)	388 EUR																																																											
4.	FORTUNA (Svetlana)	387 EUR																																																											
5.	MĀRA (Māra)	211 EUR																																																											
6.	BENEFIT(Nadežda)	145 EUR																																																											
7.	ARGO (Aļona)	129 EUR																																																											
8.	SHIK (Viktorija)	114 EUR																																																											
9.	OLGA (Olga)	114 EUR																																																											
10.	SOLNCE (Ludmila)	111 EUR																																																											
1.	INĀRA (5101)	699 EUR																																																											
2.	SVETLANA (4101)	223 EUR																																																											
3.	ALEKSANDRS (1404)	216 EUR																																																											
4.	MĀRA (1101)	211 EUR																																																											
5.	RAMONA (9310)	208 EUR																																																											
6.	EVITA (9606)	145 EUR																																																											
7.	AĻONA (2601)	129 EUR																																																											
8.	VITA (9323)	122 EUR																																																											
9.	ELENA (5905)	114 EUR																																																											
10.	OLGA (1401)	114 EUR																																																											

Aktīvie konsultanti katru nedēļu no gada sākuma: / Активные Консультанты, каждую неделю с начала года.

1901 JEĻENA	2901 GELENA	8401 DACE
2601 AĻONA	5101 INĀRA	9301 ANFISA

Kandidāti braucienam uz Madridi: / Кандидаты на поездку в Мадрид

Kvalifikācijas periods 2017.gada **6.-33.nedēļa.**

Kvalifikācijas noteikumi:

- atdalīta vismaz 1 grupa;
- Vangarda pārdošana mātes grupā vismaz 40000 EUR;
- lai dotos ceļojumā ar vīru, Vangarda pārdošana mātes grupā vismaz 50000 EUR;
- pārdošana atdalītai grupai vismaz 10000 EUR.

Ceļojuma norises laiks **2017.gada 26.-29.oktobris.**

	Grupas nosaukums	Vangarda pārdošana mātes grupā 6.-15.nedēļā	Pārdošana atdalītajā grupā
1.	RAITAS (Ināra)	14710 EUR	0
2.	ANNA (Anfisa)	12192 EUR	0
3.	FORTUNA (Svetlana)	10339 EUR	0
4.	BITĪTE (Gelena)	9764 EUR	1872 EUR
5.	ZELTA ĀBELE (Dace)	6373 EUR	734 EUR
6.	MURAVEINIK (Olga)	4130 EUR	830 EUR

Sveicināta, komanda!

Apsveicu! Šonedēļ mēs sasniedzām antirekordu! Tik slikti šogad mēs vēl nebijām strādājuši. Kā rezultātā, gada griezumā atkal esam mīnusā. Tas ir slikti, jāsapaka, pat ļoti slikti! Aktivitāte aprīlī, mums ir ļoti svarīga. Vai jūs zināt, kāpēc? Jo pēc aktīvo konsultantu skaita tiks piešķirtas dalības vietas uz Tupperware jubilejas pasākumu, kas šogad notiks Rīgā Latvijā viesnīcā "Radisson" 2. un 3. septembrī. Pašā Rīgas centrā, un mums visiem tur ir jābūt! Būtu ļoti skumji, ja tieši priekš Jums nebūtu vietas, vai ne?

Lai palielinātu aktivitāti, esam papildinājuši pārdošanas programmu priekš tiem konsultantiem, kuri bija sapulcē. Bet tas ir tikai priekš tiem, kuri bija sapulcē.

Priekš visiem pārējiem ir lieliska iespēja - 1010011 seržu izņēmējs, cena 14,90 EUR, cena bez atlaides 17,90 EUR. Iespēja pasūtīt tikai tiem konsultantiem, kuri rekrutē jaunus konsultantus aprīlī. Viens konsultants var pasūtīt maks. 3 gab. Ja tik grūti veicas ar pārdošanu aprīlī, tad rekrutēsīm!

Lūk, kas šeit ir jauns:

1. Jaunais konsultants var nopirkt Fusion Master tikai par 29,90 EUR. Pieņemsim, varbūt, ka viņam nav aktuāls tāds piedāvājums, tad mēs viņam dāvinām spaini (9L);
2. Ja jūsu grupā no 14. līdz 16. nedēļai ir uzaicināts vismaz viens konsultants, tad jūs varat izvēlēties dāvanu par viņa uzaicināšanu, uzaicinot 17.-18. nedēļā, varat izvēlēties vienu no šīm dāvanām – pat par pirmo uzaicināto konsultantu.



3. Ja mēs izpildīsim plānu - 70 jauni konsultanti aprīlī, tad tie, kuri būs uzaicinājuši vismaz 1 jaunu konsultantu no 17. līdz 18. nedēļai, tiks aicināti uz pikniku ar šašliku cepšanu! Ilgu laiku mēs neesam tikušies neformālā gaisotnē!

Izdošanos vēlot,
Jūsu Lena

Привет, команда!

Поздравляю вас! На этой неделе мы достигли антирекорда! Так плохо в этом году мы еще не работали. Как результат, снова упали в годовой минус. Это плохо, это очень плохо! Активность в апреле очень важна для нас. Знаете почему? Потому что именно по количеству активных консультантов будут распределяться места на Юбилей Tupperware, который в этом году пройдет в Риге в гостинице Рэдиссон Латвия 2 и 3 сентября. Это прямо в сердце Риги и мы должны там быть все!!! Будет очень печально, если именно вам не хватит места, правда?

Чтобы повисить активность мы добавили в продажу кое что для тех, кто был на собрании. Это только для них. Для всех остальных есть вот такая прекрасная возможность: 1010011 Сердцеедка, цена 14,90 EUR, ранее 17,90 EUR

Возможность заказать только для тех, кто рекрутирует в апреле. Макс. 3 шт. на 1 консультанта.

Раз уж продажи в апреле не складываются, давайте рекрутировать!

Вот что тут нового:

1. новичок может купить всю систему Фьюжн мастер за 29,90 евро.

Допустим, ему это предложение не нравится,

ОК – тогда мы дарим ему ведро Гигант объемом 9 литров!

2. Если в вашей группе есть хоть один приглашенный консультант в апреле с 14 по 16 неделю, то вы можете выбирать подарок за своего новичка, приглашенного на 17-18 неделях что угодно из этих подарков – даже за первого.



3. Если мы выполним план – 70 новичков в апреле, все, кто пригласит мин. 1 нового консультанта в период с 17 по 18 неделю будут приглашены на ПИКНИК с шашлыками! Давно мы не встречались в неформальной обстановке!

Желаю вам успехов!

Ваша Лена!