

36.nedēļas rezultāti / Результаты 36 недели

<p>Baltijas distribūciju TOPS pēc pārdošanas apjoma / ТОП дистрибуций Балтии по продаже:</p> <ol style="list-style-type: none"> VILNELE (Lietuva) AVANTI (Igaunija) MONA (Igaunija) JŪRMALA (Latvija) RIGALAND (Latvija) DAUGAVA (Latvija) 	<p>Aktīvo konsultantu skaits / Число активных консультантов:</p> <ol style="list-style-type: none"> VILNELE (Lietuva) 548 AVANTI (Igaunija) 321 MONA (Igaunija) 288 RIGALAND (Latvija) 132 JŪRMALA (Latvija) 120 DAUGAVA (Latvija) 108
---	---

<p>Labākās grupas pēc pārdošanas: / Лучшие по продаже:</p> <table border="1"> <tr><td>1.</td><td>ZELTA ĀBELE (Dace)</td><td>1763 EUR</td></tr> <tr><td>2.</td><td>FORTUNA (Svetlana)</td><td>1281 EUR</td></tr> <tr><td>3.</td><td>BITĪTE (Gelena)</td><td>1263 EUR</td></tr> <tr><td>4.</td><td>FLORA (Jeļena)</td><td>1076 EUR</td></tr> <tr><td>5.</td><td>ANNA (Anfisa)</td><td>1057 EUR</td></tr> <tr><td>6.</td><td>ZVAIGZNES (Larisa)</td><td>646 EUR</td></tr> <tr><td>7.</td><td>NIKA (Svetlana)</td><td>636 EUR</td></tr> <tr><td>8.</td><td>BENEFIT (Nadežda)</td><td>543 EUR</td></tr> <tr><td>9.</td><td>RAITAS (Ināra)</td><td>517 EUR</td></tr> <tr><td>10.</td><td>KREATIV (Natālija)</td><td>517 EUR</td></tr> </table>	1.	ZELTA ĀBELE (Dace)	1763 EUR	2.	FORTUNA (Svetlana)	1281 EUR	3.	BITĪTE (Gelena)	1263 EUR	4.	FLORA (Jeļena)	1076 EUR	5.	ANNA (Anfisa)	1057 EUR	6.	ZVAIGZNES (Larisa)	646 EUR	7.	NIKA (Svetlana)	636 EUR	8.	BENEFIT (Nadežda)	543 EUR	9.	RAITAS (Ināra)	517 EUR	10.	KREATIV (Natālija)	517 EUR	<p>Konsultantu TOP 10 pēc personīgās pārdošanas: / ТОП 10 консультантов по личной продаже:</p> <table border="1"> <tr><td>1.</td><td>IEVA (7512)</td><td>312 EUR</td></tr> <tr><td>2.</td><td>JEĻENA (1901)</td><td>235 EUR</td></tr> <tr><td>3.</td><td>IRINA (1403)</td><td>224 EUR</td></tr> <tr><td>4.</td><td>EVELĪNA (8317)</td><td>222 EUR</td></tr> <tr><td>5.</td><td>SVETLANA (1425)</td><td>220 EUR</td></tr> <tr><td>6.</td><td>INĀRA (1501)</td><td>210 EUR</td></tr> <tr><td>7.</td><td>JŪLIJA (3804)</td><td>207 EUR</td></tr> <tr><td>8.</td><td>ANFISA (9301)</td><td>205EUR</td></tr> <tr><td>9.</td><td>LAURA (4150)</td><td>204 EUR</td></tr> <tr><td>10.</td><td>NADEŽDA (8911)</td><td>203EUR</td></tr> </table>	1.	IEVA (7512)	312 EUR	2.	JEĻENA (1901)	235 EUR	3.	IRINA (1403)	224 EUR	4.	EVELĪNA (8317)	222 EUR	5.	SVETLANA (1425)	220 EUR	6.	INĀRA (1501)	210 EUR	7.	JŪLIJA (3804)	207 EUR	8.	ANFISA (9301)	205EUR	9.	LAURA (4150)	204 EUR	10.	NADEŽDA (8911)	203EUR
1.	ZELTA ĀBELE (Dace)	1763 EUR																																																											
2.	FORTUNA (Svetlana)	1281 EUR																																																											
3.	BITĪTE (Gelena)	1263 EUR																																																											
4.	FLORA (Jeļena)	1076 EUR																																																											
5.	ANNA (Anfisa)	1057 EUR																																																											
6.	ZVAIGZNES (Larisa)	646 EUR																																																											
7.	NIKA (Svetlana)	636 EUR																																																											
8.	BENEFIT (Nadežda)	543 EUR																																																											
9.	RAITAS (Ināra)	517 EUR																																																											
10.	KREATIV (Natālija)	517 EUR																																																											
1.	IEVA (7512)	312 EUR																																																											
2.	JEĻENA (1901)	235 EUR																																																											
3.	IRINA (1403)	224 EUR																																																											
4.	EVELĪNA (8317)	222 EUR																																																											
5.	SVETLANA (1425)	220 EUR																																																											
6.	INĀRA (1501)	210 EUR																																																											
7.	JŪLIJA (3804)	207 EUR																																																											
8.	ANFISA (9301)	205EUR																																																											
9.	LAURA (4150)	204 EUR																																																											
10.	NADEŽDA (8911)	203EUR																																																											

Aktīvie konsultanti katru nedēļu no gada sākuma: / Активные Консультанты, каждую неделю с начала года.

1901 JEĻENA	2901 GELENA	9301 ANFISA	2601 AĻONA	5101 INĀRA
-------------	-------------	-------------	------------	------------

Sveiki, draugi!

Sirsnīgi sveicu jūs ar sasniegto rekordu jaunu konsultantu piesaistē! Vienā nedēļā mēs rekrutējām 131 jaunu konsultantu! Lielisks rezultāts! Ziedi no Sandras...



Divas grupas jau ir sasniegušas mērķi - uzaicinājušas 12 jaunus konsultantus grupā, un tie, kuri rekrutēja, saņems katlu komplektu (3gb.). Arī par vienu uzaicinātu jauno konsultantu!

Pārējām grupām ir vēl nedēļa, lai to paveiktu.

lestāšanās dāvana jaunajam konsultantam 37. nedēļā - MandoJunior.



Svarīgākais 37.nedēļā ir kopīgi sasniegt pārdošanas rekordu! Lieliskas atlaides līdz 50%. Lētāk nebūs! Lieliska aktivitātes programma konsultantiem! Nepalaidiet garām!

Būtiskas izmaiņas (papildinājums) kvalifikācijai uz Kopenhāģenu:

Mātes grupas vadītājs brauc uz Kopenhāģenu 34.-52. nedēļā sasniedzot Vangarda pārdošanu 15 000 EUR un jaunā (atdalītā) grupa 5000 EUR atsevišķi;

Jaunais vadītājs brauc, sasniedzot Vangarda pārdošanu 12 000 EUR pirmajās 12 nedēļās pēc atdalīšanas. Atvainojamies par nekorekti sniegto informāciju!!!

Apsveicam Anfisu! Viņa 35.nedēļā pārdeva visvairāk Apaļo bļodu komplektus - 46 gb. un nopelnīja vakariņas ar distribūtoru☺

Es novēlu jums vieglas un apjomīgas pārdošanas!

Ļena

Привет, друзья!

Поздравляю вас всех сердечно с выполнением рекорда по приглашению новичков! За одну неделю мы рекрутировали 131 человека! Крутой результат! Цветы от Сандры:



Уже 2 группы выполнили цель 12 новичков и все, кто рекрутировал в их группах получат полный комплект кастрюль даже за одного новичка!!!

У остальных групп есть ещё неделя, чтобы это достичь. Фото кастрюль Вступительный подарок для новичка на 37 неделе - МандоДжуниор.



Ещё один фокус на 37 неделе, самый важный - рекорд продажи! Превосходные скидки до 50%. Дешевле уже не будет!

Прекрасная программа активности для консультантов! Не проспите! Не пропустите!

Важное дополнение (изменение) квалификации в Копенгаген:

Руководитель-мама едет в Копенгаген, когда выполняет квалификацию: 15 тысяч Вангард продажа в своей группе. 5 тысяч в отделенной/ных. Период: 34-52 недели.

Молодой руководитель едет: его Вангард продажа в первые 12 недель после отделения должна составить 12.000 евро.

Приносим свои извинения!!!

Поздравляем Анфису! Она заработала ужин с дистрибьютором - продала самое большое количество комплектов супер трио - 46.

Желаю вам лёгких продаж!

Лена