

REKRUTĒŠANA (40.-44.nedēļa)

Iestāšanās dāvana jaunajam konsultantam 40.nedēļā
Ziemassvētku Optimum komplekts (500ml, 1,3L) somā.
Dāvanas vērtība 33,00 EUR. * **



www.twriga.lv
twriga@gmail.com
Tālr.: 67382175, Mob.: 28334777, noliktava: 27803033
Gaidām Jūs sapulcē katru otrdienu plkst. 18:00

Iestāšanās dāvana jaunajam konsultantam 43.nedēļā
Allegra GOLD komplekts (kvadrātveida 2,5 L, desserta bļodiņas 275 ml*2gb., 1,5L),
dāvanas vērtība 69,90 EUR*



JAUNĀ konsultanta VEIKSMES programma 1-2-3 prezentācijas un vairāk pirmajās 8 nedēļās

Uzsākot darbu, jaunais konsultants saņem Starta somu (85-1680),
kurā ietilpst Twist&Shake (ātrais smalcinātājs ar vāciņu, šeikeris (350 ml), receptes
mazā silikona lāpstiņa, silikona paliktnis ar maliņām un bļodiņa (300 ml)
ar hermētiski noslēdzošu vāku. Vērtība 91,70 EUR.



<p>Jaunais konsultants kopā ar konsultantu novada Starta prezentāciju un tad, kad prezentāciju pārdošana sasniedz 100 EUR, saņem: VentSmart (800 ml) un 10 katalogus. (85-1681) Dāvanas vērtība 15,90 EUR.</p> 	<p>Jaunais konsultants novada 2. prezentāciju un tad, kad kopējā pārdošana jau sasniedz 200 EUR, saņem: Universālo dārzeni mizotāju (1419) un kalendāru. (85-1682) Dāvanas vērtība 14,40 EUR.</p> 	<p>Jaunais konsultants novada 3.prezentāciju un tad, kad kopējā pārdošana jau sasniedz 300 EUR, iegūst kvalifikāciju – KONSULTANTS un saņem: Eco pudeli 750ml (775) un Pudeli "Pūcīte". (85-1683) Dāvanas vērtība 16,40 EUR.</p> 
<p>Jaunais konsultants novada 4.prezentāciju un tad, kad kopējā pārdošana sasniedz 550 EUR iegūst kvalifikāciju KVALIFICĒTS KONSULTANTS un saņem daudzfunkcionālo Micro Urban (1507). (85-1684) Dāvanas vērtība 79,00 EUR.</p> 	<p>Konsultants novada prezentācijas un sasniedz pārdošanu 1100 EUR, saņem: UltraPro 3,5l (1536) un TupperChet šķeres (1441). (85-1695) Dāvanas vērtība 111,90 EUR.</p> 	<p>Ja jaunais konsultants pirmo 4 nedēļu laikā uzaicina un palīdz ievadīt TW jaunu konsultantu, tad viņš par 1.konsultantu saņem FusionMaster gaļasmašīnu.* (85-1696) Dāvanas vērtība 104,90 EUR.</p> 

Dāvanas par jaunā konsultanta uzaicināšanu 40.-44.nedēļā

Dāvana par jaunā konsultanta uzaicināšanu **40. - 44.nedēļā** Allegra GOLD komplekts (kvadrātveida 2,5 L, desserta bļodiņas 275 ml*2gb., 1,5L),
dāvanas vērtība 69,90 EUR* ***

* Dāvana tiek izsniegta, kad jaunais konsultants pirmo 4 nedēļu laikā sasniedz pārdošanu vismaz 200 EUR, ir apmeklējis apmācības un apmaksājis rēķinus.



VAI

Dāvana par jaunā konsultanta uzaicināšanu **40. - 44.nedēļā** tas, kurš uzaicināja var izvēlēties vienu no dāvanām: ** ***



Linette sudraba rokassparādze ar sirsniņu un rozā cirkoniju.



Sudraba kaklarota ar ovālu kulonu un rozā cirkoniju (0,3 ct).



Sudraba auskari un rozā cirkoniju (2*0,35ct).



Somu ar Tupperware logo.

****** Dāvanas tiek izsniegtas, kad jaunais konsultants pirmo 8 nedēļu laikā sasniedz pārdošanu vismaz 300 EUR, ir apmeklējis apmācības un apmaksājis rēķinus.

******* Kavējot rēķinu apmaksu ilgāk par 2 nedēļām, dāvanas tiek anulētas.

Dāvana grupas vadītājam par grupas atdalīšanu 34.- 52.nedēļā.

Alternatīvā dāvana par jaunas grupas atdalīšanu, ja atdalītā jaunā grupa pirmo 12 nedēļu laikā sasniedz pārdošanas apjomu **5000 EUR**, tad grupas vadītājs var izvēlēties vienu no dāvanām.

<p>Grīdas svečturis 5 svecēm, augstums 150 cm.</p> 	<p>Markberg soma</p> 	<p>B&O Beoplay austiņas</p> 
<p>Mikael Kors rokas pulkstenis zelta vai sudraba krāsā</p> <p>MK3191</p>  <p>MK 5165</p> 	<p>Maserati aproču pogas un rokas pulkstenis</p> 	

Dāvanas par jaunu grupu atdalīšanu

**Izvēlies sev ceļojumu par jaunu grupu atdalīšanu!
Kvalifikācijas periods 2017.gada 34.-52.nedēļa**

Kvalifikācijas noteikumi braucienam uz Kopenhāģenu:

- Vismaz 1 atdalīta grupa,
- Vangarda pārdošana mātes grupā vismaz 15 000 EUR ,
- Pārdošana atdalītai/-ām grupai/-ām vismaz 5 000 EUR.

Programā: pastaiga pa Kopenhāģenu, Tupperware Nordic centrālā biroja apmeklējums un vakariņas Wallman šova laikā.

Iespēja konsultantiem! Laipni lūgti ceļojumā uz Kopenhāģenu!

1. Personīgi uzaiciniet 3 jaunus konsultantus.
2. Nododiet plānošanu nākamajām 5 nedēļām ar iekļautām 20 prezentācijām un kļūstiet par grupas vadītāju.
3. Pirmo 12 nedēļu laikā, sākot no nedēļas, kad kļūvāt par grupas vadītāju , sasniedziet grupas pārdošanu 12 000 EUR.
4. Pakojiet ceļasomas, lai izbaudītu braucienu uz Kopenhāģenu!

Laipni lūgti Itālijā!

Kvalifikācijas noteikumi braucienam uz Venēciju (mātes grupas vadītājam):

- Vismaz 1 atdalīta grupa,
- Vangarda pārdošana mātes grupā vismaz 30000 EUR,
- Pārdošana atdalītai grupai vismaz 10000 EUR.

Lai dotos ceļojumā ar vīru, mātes grupā jāsniedz Vangarda pārdošana vismaz 40000 EUR. Programā: Venēcija, Padova.

