

4. nedēļas rezultāti Результаты 4 недели

Baltijas distribūciju TOPS pēc pārdošanas apjoma janvārī: /ТОП дистрибуций Балтии по продаже января:

1. VILNELE (Lietuva)
2. MONA (Igaunija)
3. AVANTI (Igaunija)
- 4. RIGALAND (Latvija)**
5. JŪRMALA (Latvija)
6. DAUGAVA (Latvija)

Nedēļas talants / Талант недели:

TATJANA (4301) esot atvaļinājumā ārzemēs, personīgā pārdošana 1068 EUR!

LEPOJAMIES UN SVEICAM!

Labākās grupas pēc pārdošanas: / Лучшие группы по продаже:

1. BITĪTE (Gelena) 4296
2. FORTUNA (Svetlana) 3664
3. RŪĶIS (Aija) 1927
4. VERA (Vera) 1850
5. FAVORIT (Tatjana) 1841
6. ANNA (Anfisa) 1644

Konsultantu TOP 10 pēc personīgās pārdošanas: / ТОП 10 консультантов по личной продаже:

1.	TATJANA (4301)	1068	6.	AIJA (4901)	781
2.	AIJA (2801)	1063	7.	SVETLANA (4101)	738
3.	ANFISA (9301)	865	8.	AĻONA (2601)	735
4.	NATĀLIJA (8901)	844	9.	VIJA (8606)	707
5.	AIJA (7901)	789	10.	MĀRĪTE (4955)	662

Aktīvie konsultanti 53.-1.-2.-3.-4. nedēļā: / Активные консультанты на 53-1-2-3-4 неделе:

			53.nedēļa	1.nedēļa	2.nedēļa	3.nedēļa	4.nedēļa	KOPĀ
1	9301	ANFISA	529	626	405	602	865	3027
2	4101	SVETLANA	826	527	100	811	738	3002
3	2801	AIJA	402	460	256	625	1063	2806
4	8606	VIJA	532	526	507	431	707	2703
5	4301	TATJANA	907	327	119	104	1068	2525
6	4901	AIJA	115	584	113	456	781	2049
7	7901	AIJA	356	156	144	604	789	2049
8	2601	AĻONA	232	340	609	107	735	2023
9	3801	IVETA	240	220	122	1038	398	2018
10	2901	GELENA	369	411	272	398	559	2009
11	8901	NATĀLIJA	213	230	384	332	844	2003
12	8401	DACE	206	203	105	476	430	1420
13	2906	ILONA	625	313	103	107	255	1403



14	8301	JELENA	200	242	223	221	431	1317
15	8404	ANDA	356	137	131	209	467	1300
16	2701	DZINTRA	378	116	127	248	423	1292
17	2905	OLGA	204	172	109	122	655	1262
18	9401	VITA	393	104	127	215	203	1042
19	4305	NADEŽDA	204	143	123	116	338	924
20	9501	ILZE	202	127	123	216	211	879
21	4401	GALINA	209	101	120	110	287	827
22	3501	LARISA	103	388	111	101	105	808
23	2978	TAŅA	106	218	106	211	160	801
24	4501	ANZHELIKA	122	100	126	103	247	698
25	4134	TAMĀRA	118	114	112	110	116	570
26	7522	SIGITA	100	106	108	109	143	566

Labākās grupas pēc rekrutēšanas: / Лучшие группы по рекрутированию:

(par 45 grupas rekrutiem gada laikā tiks paziņots jauns ceļojums / за 45 групповых рекрутов за год будет объявлена новая поездка)

FORTUNA

Grupas, kuras ir izpildījušas janvāra plānu: / Группы, которые выполнили план января :

41. Fortuna	86. Vera	26. Argo	12. Kodija	16. Orhideja
83. Flora	43. Favorit	28. Aija	75. Zvaigznes	68. Vanille
79. Pantera	49. Rukis	95. Lauminas	27. Irises	38. Iveta
93. Anna	78. Solnce	34. Galina	20. Sunrise	10. Veiksme
29. Bitite	84. Zelta abele	89. Kreativ	45. Helika	35. Notta

Sveicināta, varoņu komanda!

Mēs to paveicām! Izpildījām plānu, ko mums noteica Tupperware Nordic direktore Sandra Spies! Mēs atkārtojām pagājušā gada pārdošanu, kā arī sasniedzām pieaugumu! Tas nozīmē, ka varam sagaidīt labas programmas un atlaides pavasarī un vasarā! Paldies jums visiem un katram atsevišķi!

Apsveicam grupas, kas izpildīja janvāra plānu un kuru konsultanti saņems Prisma bļodas.

Paldies! Februārī šo grupu vadītājus mēs aicināsim uz ekskursiju!

Diemžēl, mums bija 23 grupas, kas nespēja izpildīt plānu, tai skaitā 8 grupas, kuras nav sasniegušas pat 500 EUR pārdošanu.

6 veiksmīgi grupu vadītāji ar savu grupu varēja sasniegt Vanguard līmeni. Tie ir: Svetlana Arhipova, Aija Lintere, Gelena Pudule, Tatjana Baneliene, Anfisa Cvetkova, Vera Trizna! Varoņi! Kā prēmija par darbu - mēs dosimies atpūsties Spa viesnīcā Igaunijā! Provizoriskais datums 20. februāris.

Janvārī mēs novadījām 710 prezentācijas, kuras apmeklēja aptuveni 3000 viesu. Mēs pārdevām 359 konservu attaisāmos, 681 salātu centrifūgas un 202 Ekstra šefus.

Janvārī aktīvi bija 302 konsultanti, no kuriem 77 ir sasnieguši pārdošanu 500 EUR un kā aktivitātes dāvanu saņems mikrošķiedras divieli! Malači!

Fokuss 5.-6. nedēļai (gaidām janvārī pasūtītās preces)

1. Esi aktīvs 5.nedēļā ar pārdošanas apjomu 100 EUR vai vairāk, un iegūsti iespēju pasūtīt 2 namamātes dāvanas – februāra un paraugu no marta programmas. Ietaupījums: 29.90 + 17.90 = 47.80 (EUR)

2. Fantastiska rekrutēšanas programma:

- Jūsu jaunais konsultants saņem dāvanā Ultra Pro no kataloga pēc izvēlēties. (Dārgākais maksā EUR),
- Jūs kā rekrutētājs, kad jaunais konsultants 4 nedēļu laikā sasniedz pārdošanu vismaz 190 EUR, izvēlaties vienu dāvanu: 2 Ultra Pro no kataloga pēc izvēles vai TChef katls 2,4 l, vai citas dāvanas.

Mums ir tikai 65 brīvas vietas! Rezervējiet birojā pie Ineses.

3. Jaunais katalogs! Uzdāviniet to savām namamātēm un klientiem – viņi jutīsies iepriecināti! :)

Pielikumā: **4.nedēļas rezultāti, februāra avīze, rekrutēšanas avīze.**

Es novēlu jums daudz panākumu!

Jūs esat labākie! Šis būs lielisks gads mums!

Jūsu Lena!

Приветствую вас, команда героев!

Мы сделали это! Сделали план, который нам поставила Сандра Спэйси - директор Tupperware Nordic! Мы повторили продажу прошлого года и достигли роста! Это значит, что впереди нас ждут хорошие программы и скидки на весну и лето! Спасибо всем вам и каждому в отдельности!

Поздравляем группы, которые выполнили план и чьи консультанты получают изделия серии Призма в пепельном цвете:

Спасибо!!! В феврале мы пригласим на экскурсию всех руководителей этих групп!

К сожалению, у нас было 23 группы, которые не смогли выполнить план, из них 8 групп, которые не достигли даже продажи 500 евро.

6 успешных руководителей смогли достичь уровня Вангард со своей группой. Это: Svetlana ARHIPOVA, Aija Lintere, Gelena Pudule, Tatjana Baneliene, Anfisa Cvetkova, Vera Trizna!!! Герои! В качестве бонуса за работу мы отправимся отдыхать в СПА - отель в Эстонии! Предварительная дата 20 февраля.

Всего за январь мы провели 710 Вечеринок, на которых побывало около 3000 гостей. Мы продали 359 Консервных ключей, 681 Салатных центрифуг и 202 ЭкстраШефов.

К нас было 302 активных консультанта за месяц, из которых 777 достигли продажи 500 евро и получают в подарок полотенце из микрофибры! Умницы!

Фокус на 5-6 неделю (пока ждем товар января):

1. Будь активен на 5 неделе с заказом 100 евро и выше и получи возможность заказать сразу 2 подарка хозяйке: февраля и образец марта. Экономия: $29,90+17,90=47,80$

2. Фантастическая программа рекрутирования:

Ваш новый консультант получает в подарок Любой Ультра про из каталога на выбор. (129 евро самый дорогой).

Вы за новичка, когда он откупил сумку, выбираете один подарок: либо 2 Ультра Про, либо ковш TChef 2,4 l, либо другие подарки.

У нас только 65 мест для новичков!!!!

Резервируйте у Инессы.

3. Новый каталог! Подарите своим хозяйкам, клиентам - им будет приятно! :)

Как приложение: **результаты 4 недели, газета февраля, газета с рекрутированием.**

Желаю вам больших успехов!

Вы - лучшие! Это будет отличный год для нас!

Ваша Лена!