

2016.gada aprīļa rezultāti / Результаты апреля 2016 г.

Konsultantu TOP 5 pēc personīgās pārdošanas 13.-17.nedēļā: / ТОП 5 консультантов по личной продаже на 13-17 неделе:

1.	VIKTORIJA (8903)	1969 EUR
2.	ANDA (8404)	978 EUR
3.	NATELLA (8937)	868 EUR
4.	DANUTA (9308)	810 EUR
5.	INNA (9404)	719 EUR

Grupu vadītāju TOP 5 pēc personīgās pārdošanas 14.-17.nedēļā: / ТОП 5 руководителей по личной продаже на 14-17 неделе:

1.	ANFISA (9301)	1556 EUR
2.	GELENA (2901)	1500 EUR
3.	LUDMILA (9308)	1474 EUR
4.	SVETLANA (6101)	1269 EUR
5.	INĀRA (5101)	1253 EUR

Labākās grupas pēc Vangarda pārdošanas 13.-17.nedēļā: / Лучшие группы по Vanguard продаже 13-17 неделе::

1.	FORTUNA (Svetlana)	11059 EUR (4.līmenis, prēmija 180,00 EUR)
2.	BITĪTE (Gelena)	8056 EUR (3.līmenis, prēmija 119,00 EUR)
3.	KREATIV (Natālija)	5740 EUR (1.līmenis, prēmija 52,00 EUR)
4.	ZELTA ĀBELE (Dace)	3197 EUR
5.	RAITAS (Ināra)	3176 EUR

Grupas, kuras izpildīja aprīļa plānu: / Группы, которые выполнили план апреля:

1.	BITĪTE (Gelena)	8.	RAITAS (Ināra)
2.	KREATIV (Natālija)	9.	FLORA (Jeļena)
3.	ANNA (Anfisa)	10.	LADYTEA (Svetlana)
4.	RŪĶIS (Aija)	11.	CERIŅI (Ludmila)
5.	FORTUNA (Svetlana)	12.	ARGO (Aļona)
6.	ZELTA ĀBELE (Dace)	13.	SOLNCE (Ludmila)
7.	OLGA (Olga)	14.	VERA (Vera)

Grupu aktivitāte:/ Активность группы

Grupas vadītāja izaicinājums 2.ceturksnī

Ja grupas vadītājs **13.-17.nedēļā** būs aktīvs **katru nedēļu** un katru nedēļu būs aktīvi vēl 2 konsultanti grupā + rekrutēti 2 jauni konsultanti mēnesī, tad grupas vadītājs saņems naudas prēmiju.

Izpildīta aktivitāte katru nedēļu + rekrutēti 2 konsultanti:

1. mēnesī (aprīlī) 50 EUR

2. mēnesi pēc kārtas (maijā) 100 EUR

3. mēnesi pēc kārtas (jūnijā) 150 €

Konsultants tiek uzskatīts par aktīvu, ja pārdošana ir 100 EUR vai vairāk.



13.-17.nedēļas rezultāti: / Результаты 13-17 недели:

Grupas vadītājs	Prēmijas summa
3901 (Olga)	50,00 EUR
4101 (Svetlana)	50,00 EUR
5101 (Ināra)	50,00 EUR
8901 (Natālija)	50,00 EUR

Kandidāti braucienam uz Barselonu: / Кандидаты на поездку в Барселону

Kvalifikācijas periods 2016.gada 53.-52.nedēļa Vismaz 2 jauni konsultanti grupā katru mēnesi (minimāli 10 mēnešos no 12 mēnešiem)

Квалификационный период с 53 недели 2015 года по 52 неделю 2016 года. Мин. 2 новых консультанта в группе каждый месяц (мин. 10 месяцев из 12).

Kons. Nr.	Janvāris (53.-4.)	Februāris (5.-8.)	Marts (9.-12.)	Aprīlis (13.-17.)
4101	nav	izpildīts	izpildīts	procesā
8401	nav	izpildīts	izpildīts	nav
9301	izpildīts	izpildīts	procesā	nav

Jauno grupu vadītāji:

Kons. Nr.	Janvāris (53.-4.)	Februāris (5.-8.)	Marts (9.-12.)	Aprīlis (13.-17.)
5101	x	x	izpildīts (2)	Procesā (2)
3901	x	izpildīts (2)	nav	Procesā (3)
6101	x	x	nav	nav
7101	x	x	nav	nav

Kandidāti braucienam uz Īriju: / Кандидаты на поездку в Ирландию:

Kvalifikācijas periods 2016.gada 5.-33.nedēļa. Ceļojuma norises laiks 2016.gada 13.-16.oktobris.

Kvalifikācijas noteikumi:

- Vismaz 1 atdalīta grupa,
- Vangarda pārdošana mātes grupā vismaz 33000 EUR, lai dotos ceļojumā ar vīru, Vangarda pārdošana mātes grupā vismaz 43000 EUR,
- Pārdošana atdalītai grupai vismaz 10000 EUR.

Квалификационный период: 2016 года 5-33 недели. Путешествие пройдет с 13 по 16 октября 2016 года.

Условия квалификации:

- Как минимум одна отделённая группа;
- Vanguard продажа материнской группы минимум 33000 EUR, а чтобы путешествовать с мужем, Vanguard продажа в материнской группе минимум 43000 EUR,
- Продажи в отделённой группе минимум 10000 EUR.

Mātes grupa	Vangarda pārdošana mātes grupā (5.-17.NEDEĻĀ)	Pārdošana jaunajās grupās (5.-17.NEDEĻĀ)
FORTUNA (Svetlana)	29294 EUR	10922 EUR (kvalifikācija izpildīta)
BITĪTE (Gelena)	21073 EUR	6530 EUR
KREATIV (Natālija)	11857 EUR	0
ANNA (Anfisa)	10070 EUR	0
ZELTA ĀBELE (Dace)	9735 EUR	0

Kandidāti braucienam uz Kopenhāgenu: / Кандидаты на поездку в Копенгаген:

Kvalifikācija braucienam uz Kopenhāgenu, Tupperware Nordic centrālā biroja apmeklējums un Wallman šovs.

1. Uzaiciniet 6 jaunus konsultantus grupā.
2. Nododiet plānošanu nākamajām 5 nedēļām ar ielānotām 20 prezentācijām un kļūstiet par grupas vadītāju.
3. Pirmo 12 nedēļu laikā no nedēļas kad kļūvāt par grupas vadītāju sasniedziet grupas pārdošanu 12 000 EUR.
4. Pakojiet ceļasomas, lai Jūs un Jūsu vīrs izbaudītu braucienu uz Kopenhāgenu!

Условия квалификации:

1. Пригласите 6 новых консультантов в группу.
2. Сдайте планирование на 5 следующих недель с запланированными 20 презентациями и станьте руководителем группы.
3. За первые 12 недель работы отделённой группы достигните общих групповых продаж 12 000 EUR.
4. Упаковывайте чемодан себе и вашему мужу для поездки в Копенгаген !

JAUNĀS GRUPAS VADĪTĀJS	PĀRDOŠANAS SUMMA
INĀRA (RAITAS)	11.-17.NEDEĻĀ 4585 EUR
SVETLANA (LADYTEA)	12.-17.NEDEĻĀ 3932 EUR

Kandidāti uz JUBILEJAS pasākumu TALLINĀ / Кандидаты на ЮБИЛЕЙ 2016 в Таллине

Kārtas numurs	Konsultanta numurs	Konsultanta vārds	Pārdošanas summa	Jaunie konsultanti
1	8903	VIKTORIJA	1969	
2	9301	ANFISA	1556	
3	2901	GELENA	1500	1
4	7101	LUDMILA	1.474	1
5	6101	SVETLANA	1269	
6	5101	INARA	1253	2
7	4901	AIJA	1004	
8	8404	ANDA	978	
9	3901	OLGA	968	4
10	8901	NATALIJA	917	2
11	4101	SVETLANA	871	2
12	8937	NATELLA	868	
13	3801	IVETA	832	
14	9308	DANUTA	810	
15	8401	DACE	803	
16	8001	LUDMILA	791	
17	9404	INNA	719	
18	7901	AIJA	649	
19	4401	GALINA	636	3
20	8301	JELENA	599	1
21	3501	LARISA	599	
22	8606	VIJA	584	