

34. nedēļas rezultāti / Результаты 34 недели

Baltijas distribūciju TOPS pēc pārdošanas apjoma /ТОП дистрибуций Балтии по продаже:

1. VILNELE (Lietuva)
2. AVANTI (Igaunija)
3. MONA (Igaunija)
4. JŪRMALA (Latvija)
5. **RIGALAND (Latvija)**
6. DAUGAVA (Latvija)

Aktīvo konsultantu skaits: / Число активных консультантов:

1. VILNELE (Lietuva) 467
2. AVANTI (Igaunija) 280
3. MONA (Igaunija) 222
4. DAUGAVA (Latvija) 143
5. **RIGALAND (Latvija) 116**
6. JŪRMALA (Latvija) 114

Labākās grupas pēc pārdošanas: / Лучшие группы по продаже:

1.	RAITAS (Ināra)	2398 EUR
2.	FORTUNA (Svetlana)	2014 EUR
3.	ZELTA ĀBELE (Dace)	1994 EUR
4.	ANNA (Anfisa)	1353 EUR
5.	BITĪTE (Gelena)	1321 EUR

Konsultantu TOP 5 pēc personīgās pārdošanas: /ТОП 5 консультантов по личной продаже:

1.	INĀRA (5101)	1240 EUR
2.	GELENA (2901)	311 EUR
3.	LUDMILA (8001)	305 EUR
4.	SVETLANA (6101)	268 EUR
5.	VALĒRIJA (7819)	249 EUR

Aktīvie konsultanti katru nedēļu no gada sākuma: / Консультанты, активные каждую неделю с начала года.

2601 Aļona	2901 Gelena	3501 Larisa	3901 Olga	8401 Dace	9301 Anfisa
------------	-------------	-------------	-----------	-----------	-------------

Grupu aktivitāte: / Активность группы

Grupas vadītāja izaicinājums 3.ceturksnī

Ja grupas vadītājs **26.-38. nedēļā** būs aktīvs **katru nedēļu** un **katru nedēļu** būs aktīvi vēl 2 konsultanti grupā + rekrutēti 2 jauni konsultanti mēnesī, tad grupas vadītājs saņems naudas prēmiju.

Izpildīta aktivitāte katru nedēļu + rekrutēti 2 konsultanti:

1. mēnesī (jūlijā) 50 EUR
2. mēnesī pēc kārtas (augustā) 100 EUR
3. mēnesī pēc kārtas (septembrī) 150 EUR

Konsultants tiek uzskatīts par aktīvu, ja pārdošana ir 100 EUR vai vairāk.



26.-30.nedēļas rezultāti: / Результаты 26 -30 недели:

Grupas vadītājs	Prēmija
5101 (Ināra)	50,00 EUR
8401 (Dace)	50,00 EUR
9301 (Anfisa)	50,00 EUR

31.-34.nedēļas rezultāti: / Результаты 31 -34 недели:

Grupas vadītājs	Prēmija
5101 (Ināra)	100,00 EUR
8401 (Dace)	100,00 EUR

Kandidāti braucienam uz Barselonu: / Кандидаты на поездку в Барселону

Kvalifikācijas periods 2016.gada 53.-52.nedēļa Vismaz 2 jauni konsultanti grupā katru mēnesi (minimāli 10 mēnešos no 12 mēnešiem)

Квалификационный период с 53 недели 2015 года по 52 неделю 2016 года. Мин. 2 новых консультанта в группе каждый месяц (мин. 10 месяцев из 12).

Kons. Nr.	Janvāris (53.-4.)	Februāris (5.-8.)	Marts (9.-12.)	Aprīlis (13.-17.)	Maijs (18.-21.)	Jūnijs (22.-25.)	Jūlijs (26.-30.)
8401	nav	Izpildīts (3)	Izpildīts (2)	nav	Izpildīts (2)	Izpildīts (2)	procesā (2)
9301	Izpildīts (2)	Izpildīts (3)	Izpildīts (2)	nav	Izpildīts (3)	Izpildīts (3)	procesā (2)
5101	x	x	Izpildīts (2)	Izpildīts (2)	nav	Izpildīts (3)	procesā (2)
Kons. Nr.	Augusts (31.-34.)						
8401	procesā (4)						
9301	nav						
5101	procesā (4)						

Sveiciens visiem!

Iepriekšējā nedēļa, pārdodot blodu "torņus" aizritēja saspringti!

Mums ir jāiepako 115 komplekti! Es apsveicu tos, kuriem izdevās izmantot šo iespēju!

Mums pievienojās 15 jauni konsultanti. Tas ir ļoti mazs skaits un ir ļoti skumji. Ir daudz darba!

Priekšā septembris. Svarīgs periods, jo no tā pārdošanas rezultātiem būs atkarīga 2017.gada pirmā pusgada programma. Mums ir jāizpilda liels plāns, tāpēc septembrī mēs nevarēsim atpūsties. Tāpēc mēs nolēmām...

Izaicinājums grupu vadītājiem!

Septembrī (35.-37.nedēļā) sasniedzot grupas pārdošanu 7000 EUR, mēs Jūs aicinām atpūsties Turcijā. Braucienā mēs dosimies oktobrī, 5-6 dienas.



Esi aktīvs **35.nedēļā** ar pārdošanas apjomu **100 EUR** vai vairāk un saņem iespēju nopirkt oktobra mēneša namamātes dāvanu **4004678** Kompaktās kārbas (500 ml; 1,1L; 1,7L).



Visi konsultanti, kuri septembrī novadīs vismaz 2 prezentācijas ar pārdošanas apjomu 200 EUR vai vairāk, saņems jaunu, apaļa formas Ultra Pro formu "Princese", ar nosacījumu, ka grupa izpildīs plānu. Plānu grupu vadītāji saņems pirmdien SMS.



Jau šajā nedēļas nogalē mēs dodamies uz Tupperware Jubilejas pasākumu, no kurienes atvedīsim daudz pozitīvas emocijas, jaunas zināšanas, jaunumus un dāvanas! Savukārt, tos, kuri paliek mājās, gaidīsim mūsu mini Jubilejas pasākumos Rīgā un reģionos! Sarakstu skatiet mājaslapā!

Palieciēt kopā ar Tupperware - tas ir forši!

Ar mīlestību,

Ļena

Всем привет!

Неделя с "башнями" прошла жарко!

Мы должны запаковать 115 комплектов! Поздравляю тех, кто успел поймать возможность за хвост!

К нам в семью пришли 15 новых консультантов. Это очень мало и очень грустно! Есть над чем работать!

Впереди сентябрь - важный период, от результата которого будет зависеть программа первого полугодия 2017 года. Нам дали большой план, потому отдохнуть в сентябре нам не удастся. Поэтому мы приняли решение - сделать вызов для руководителей групп:

Когда продажа вашей группы в сентябре (35-37 неделе) составит 7000 евро, мы приглашаем вас на отдых в Турцию.

В поездку мы отправимся в октябре, в бархатный сезон на 5-6 дней.



Будь активен на **35 неделе** с объемом продажи **100 EUR** или выше и получи возможность заказать подарок хозяйке из программы октября - 4004678 Компактные лотки (500мл, 1,1л, 1,7л), цена 3,25EUR.



Все консультанты, у которых будет в сентябре мин. 2 вечеринки и мин. Продажа 200 евро - получат новинку - круглую форму "Принцесса" для выпечки из материала Ультра Про. При условии, что группа делает план.

Планы руководители получат в понедельник по смс.



Уже в эти выходные мы отправляемся на Юбилей Tupperware, откуда привезем море положительных эмоций, новых знаний, новостей и подарков! А тех, кто остается дома, мы будем ждать на наших мини-юбилеях в Риге и в регионах! Расписание смотрите на сайте!

Будьте с Tupperware - это круто!

С любовью,

Лена