

42. nedēļas rezultāti / Результаты 42 недели

Baltijas distribūciju TOPS pēc pārdošanas apjoma: /ТОП дистрибуций Балтии по продаже:

1. VILNELE (Lietuva)
2. AVANTI (Igaunija)
3. MONA (Igaunija)
4. JŪRMALA (Latvija)
5. **RIGALAND (Latvija)**
6. DAUGAVA (Latvija)

Aktīvo konsultantu skaits: / Число активных консультантов:

1. VILNELE (Lietuva) 388
2. AVANTI (Igaunija) 227
3. MONA (Igaunija) 168
4. JŪRMALA (Latvija) 122
5. DAUGAVA (Latvija) 75
6. **RIGALAND (Latvija) 70**

Labākās grupas pēc pārdošanas: / Лучшие группы по продаже:

1.	FORTUNA (Svetlana)	1296 EUR
2.	ANNA (Anfisa)	1270 EUR
3.	ZELTA ĀBELE (Dace)	937 EUR
4.	RAITAS (Ināra)	756 EUR
5.	MURAVEINIK (Olga)	643 EUR

Konsultantu TOP 5 pēc personīgās pārdošanas: /ТОП 5 консультантов по личной продаже:

1.	AĻONA (2601)	428 EUR
2.	ANFISA (9301)	327 EUR
3.	OLGA (4137)	316 EUR
4.	GELENA (2901)	308 EUR
5.	OLGA (3901)	306 EUR

Aktīvie konsultanti katru nedēļu no gada sākuma: / Консультанты, активные каждую неделю с начала года.

2601 Aļona	2901 Gelena	3501 Larisa	3901 Olga	8401 Dace	9301 Anfisa
------------	-------------	-------------	-----------	-----------	-------------

Grupu aktivitāte:/ Активность группы:

Grupas vadītāja izaicinājums 4.ceturksnī

Ja grupas vadītājs **39.-52. nedēļā** būs aktīvs **katru nedēļu** un **katru nedēļu** būs aktīvi vēl 2 konsultanti grupā + rekrutēti 2 jauni konsultanti mēnesī, tad grupas vadītājs saņems naudas prēmiju.

Izpildīta aktivitāte katru nedēļu + rekrutēti 2 konsultanti:

1. mēnesī (oktobrī) 50 EUR
2. mēnesī pēc kārtas (novembrī) 100 EUR
3. mēnesī pēc kārtas (decembrī) 150 EUR

Konsultants tiek uzskatīts par aktīvu, ja pārdošana ir 100 EUR vai vairāk.






Grupas vadītājs	39.nedēļa	40.nedēļa	41.nedēļa	42.nedēļa
GELENA (2901)	4 konsultanti	1 konsultants		
SVETLANA (4101)	4 konsultanti			
INĀRA (5101)	2 konsultanti	1 konsultants	1 konsultants	
DACE (8401)			2 konsultanti	
ANFISA (9301)	4 konsultanti		1 konsultants	



Konsultantu aktivitāte 39.-42.nedējā :/ Активность консультантов на 39-42 неделе:

Kons.Nr.		39.ned.	40.ned.	41.ned.	42.ned.	Kons.Nr.		39.ned.	40.ned.	41.ned.	42.ned.
1101	MĀRA	x	x		x	4804	VERONIKA		x		x
1401	OLGA	x	x		x	4901	AIJA	x		x	x
1403	ALLA	x	x	x	x	4907	LĪGA			x	
1404	AKSANA	x		x		5101	INĀRA	x	x	x	x
1405	INARA		x			5104	JŪLIJA				x
1407	ANNA		x		x	5110	LĪGA		x		
1601	MARIJA	x	x			5112	GAIDA	x	x	x	
1603	TATJANA	x				5116	DIĀNA				x
1604	SANTA	x				5118	JEĻENA	x	x	x	
1625	SANDRA				x	5121	SABĪNE	x			
1701	IRĒNA	x			x	5122	EVITA	x	x		
1703	AIJA	x				5123	JEĻENA	x			
1705	INGŪNA	x				5124	LAIMA			x	x
1901	JEĻENA	x				5125	VALENTĪNA			x	x
1902	OKSANA			x	x	5901	VIKTORIJA	x	x	x	x
1903	AGNESE		x	x	x	5904	JEĻENA		x		
2012	ANNA				x	5905	ELENA			x	
2212	EVIJA			x		6804	IRINA	x			
2403	OLGA	x				7101	LUDMILA	x			
2601	AĻONA	x	x	x	x	7106	NATALJA		x		
2612	NATĀLIJA		x			7530	KRISTĪNE	x			
2620	IRINA			x		7601	OLGA	x		x	x
2621	NATĀLIJA	x	x		x	7615	IRINA	x			
2641	MARINA				x	7817	JEĻENA		x		x
2701	DZINTRA	x			x	7835	JOLANTA	x			
2901	GELENA	x	x	x	x	7901	AIJA	x	x	x	x
2907	MAIJA		x	x	x	7905	GUNITA		x		
2908	VIKTORIJA	x	x	x	x	7926	LAURA	x			
2910	KRISTĪNE	x				7928	VINETA		x		
2911	OKSANA		x			8001	LUDMILA	x	x		
2916	KATERINA	x			x	8003	ANNA	x		x	x
2921	DINA			x		8021	TATJANA			x	x
2980	IRINA			x		8026	SOLVITA			x	
2983	ALEKSANDRA	x				8050	NADEŽDA				x
3501	LARISA	x	x	x	x	8301	JEĻENA	x	x	x	x
3601	KIRA		x			8302	ILUTA	x			
3607	ANGELINA		x			8401	DACE	x	x	x	x
3801	IVETA	x	x	x		8404	ANDA	x			
3804	JULIJA		x			8410	INESE			x	
3901	OLGA	x	x	x	x	8412	MILENA		x		
3902	VIKTORIJA	x		x	x	8418	DACE	x	x	x	
3904	JEVGENIJA	x				8419	VINETA				x
3907	EGLE	x				8421	ZAIGA	x		x	
3908	NATĀLIJA	x				8422	ANITA	x	x	x	x
3909	ALEKSANDRA	x			x	8424	EVIJA		x		
4101	SVETLANA	x	x	x	x	8425	DACE	x	x		
4102	SERAFIMA				x	8426	ANITA		x		
4108	LUBOVA	x	x			8427	ALDONA	x			x
4109	IRINA	x				8429	IVANDE			x	
4111	NATĀLIJA	x				8430	ŽENIJA			x	x
4117	ALEKSANDRA	x				8501	SVETLANA		x		x
4123	ŽANNA	x	x		x	8505	IRINA			x	
4125	JEĻENA				x	8532	JEĻENA				x
4129	SVETLANA			x	x	8601	VERA		x		x
4133	ALISA	x	x			8602	MARINA	x			x
4134	TAMĀRA				x	8603	NELLIJA	x			
4135	LOLITA	x		x		8607	NADEZDA	x	x	x	x
4137	OLGA				x	8611	OLGA			x	x
4139	GAĻINA	x				8926	NATALJA	x			x

Kons.Nr.		39.ned.	40.ned.	41.ned.	42.ned.	Kons.Nr.		39.ned.	40.ned.	41.ned.	42.ned.
4158	MARGARITA		x	x		9301	ANFISA	x	x	x	x
4163	VIJA	x				9304	TATJANA		x		
4164	VERONIKA	x				9308	DANUTA	x			
4201	NADEŽDA		x		x	9317	MAIJA	x			
4203	ZEMFIRA		x			9318	STEFANIJA		x	x	x
4204	TATJANA	x			x	9322	ZOJA		x		
4205	VERONIKA				x	9323	VITA	x			x
4401	GAĻINA	x	x		x	9331	VITALIJ		x		
4410	NADEŽDA				x	9332	ADELINA		x	x	
4413	SERGEJS	x	x	x		9335	LIGA	x		x	
4414	JEĻENA				x	9336	KATERINA	x	x	x	
4515	ZOJA		x			9338	ANNA	x	x	x	
4601	NATĀLIJA	x				9339	RITA	x			x
4609	KRISTĪNE		x			9340	NATĀLIJA				x
4701	GAĻINA	x	x		x	9341	JELIZAVETA			x	x
4710	JEKATERINA	x	x	x		9501	ILZE LAUMA	x	x	x	x
						9505	LĪGA	x			

X	
XX	
XXX	
XXXX	
XXXXX	

Kandidāti braucienam uz Barselonu: / Кандидаты на поездку в Барселону

Kvalifikācijas periods 2015.gada 53.nedēļa – 2016.gada 52.nedēļa. Vismaz 2 jauni konsultanti grupā katru mēnesi (vismaz 10 mēnešos no 12 mēnešiem)

Квалификационный период с 53 недели 2015 года по 52 неделю 2016 года. Мин. 2 новых консультанта в группе каждый месяц (мин. 10 месяцев из 12).

Kons. Nr.	Janvāris (53.-4.)	Februāris (5.-8.)	Marts (9.-12.)	Aprīlis (13.-17.)	Maijs (18.-21.)	Jūnijs (22.-25.)	Jūlijs (26.-30.)
8401	nav	Izpildīts (3)	Izpildīts (2)	nav	Izpildīts (2)	Izpildīts (2)	Izpildīts (2)
9301	Izpildīts (2)	Izpildīts (3)	Izpildīts (2)	nav	Izpildīts (3)	Izpildīts (3)	Izpildīts (2)
5101	x	x	Izpildīts (2)	Izpildīts (2)	nav	Izpildīts (3)	Izpildīts (2)
Kons. Nr.	Augusts (31.-34.)	Septembris (35.-38.)					
8401	Izpildīts (3)	procesā (4)					
9301	nav	procesā (3)					
5101	Izpildīts (3)	procesā (2)					

Kandidāti braucienam uz Marbellu Spānijā: / Кандидаты на поездку в Марбелью

Kvalifikācijas periods 2016.gada **34.nedēļa** – 2017.gada **5.nedēļa**. Ceļojuma norises laiks - **2017.gada jūnijs**.

Kvalifikācijas noteikumi:

- Vismaz 1 atdalīta grupa,
- Vangarda pārdošana mātes grupā vismaz 30000 EUR,
- pārdošana atdalītai grupai vismaz 10000 EUR,

lai dotos ceļojumā ar vīru, mātes grupā jāsasniedz Vangarda pārdošana vismaz 40000 EUR.

	Grupās nosaukums	Vangarda pārdošana mātes grupā	Pārdošana atdalītajā grupā
1.	FORTUNA (Svetlana)	16546 EUR	1979 EUR
2.	ANNA (Anfisa)	12986 EUR	0
3.	RAITAS (Ināra)	12233 EUR	0
4.	ZELTA ĀBELE (Dace)	11815 EUR	0
5.	BITĪTE (Gelena)	11633 EUR	640 EUR
6.	OLGA (Olga)	5438 EUR	0
7.	FLORA (Jeļena)	4792 EUR	0



Sveicināta, komanda!

Mēs esam atgriezušies no atvaļinājuma un gatavi ar jaunu enerģiju ķerties pie darba!

Divas pēdējās nedēļas pārdošanas ziņā bija tik skumjas un pieticīgas, ka mūsu reģionālais direktors Lukas, palielināja mums 43. nedēļas plānu par 5000 EUR. Tas ir skumji.

Tagad mūsu kopīgais mērķis - distribūcijas plāns! Tieši 43. nedēļā Tupperware Baltijā svin savu 20 gadu jubileju. Būtu pieklājīgi katram konsultantam būt aktīvam!

Ja distribūcija "RigaLand" izpildīs 43. nedēļas pārdošanas plānu, tad visi aktīvie konsultanti ar kopējo pārdošanas apjomu 200 EUR vai vairāk, dāvanā saņems papildus piederumus Click sērijas komplektam, kurā ietilpst: rokturis, mini rīvīte, kuļšanas, putošanas slotiņa un nazītis seržu izņemšanai un mizas noņemšanai no augļiem un dārzeņiem.

<https://www.youtube.com/watch?v=2u-ISwLeeHY>

Katra konsultanta mērķis – pārdot vismaz 5 šķēres. Šķēres ir mūsu mīļākais izstrādājums, instruments, bez kura mums virtuvē ir ļoti grūti. Sāciet gatavot Ziemassvētku dāvanas! Piedāvāriet un pasūtiet!

Novembra programma jau ir pieejama mājaslapā! Sapulcēs nākamnedēļ, mēs prezentēsim Ziemassvētku katalogu un visiem klātesošajiem par katrām divām iekārtotām prezentācijām uz 46. nedēļu. kā dāvanu būs iespēja saņemt brīnišķīgu cepumu formiņu.

31. oktobrī plkst. 18.00 sapulce latviešu valodā,

1.novembrī plkst.18.00 sapulce krievu valodā.



Mūs sagaida daudz labas programmas, piedāvājumi un receptes! Tuvojas tas burvju brīdis - gatavošanās Ziemassvētkiem!

Es novēlu jums jauku nedēļu!

Jūsu Lena

Привет, дорогая команда!

Мы вернулись из всех наших отпусков и готовы с новой энергией приняться за работу!

Две прошедшие недели были на столько грустными и скромными по продаже, что наш региональный директор – Лукас увеличил нам план 43 недели на 5 тысяч. Это грустно.

Теперь наша общая цель – план дистрибьюции! Именно на 43 неделе Tupperware в Балтии отмечает свой 20-летний юбилей. Было бы вежливо каждому консультанту быть активным!!!!

Если дистрибьюция “RigaLand” на 43 неделе выполнит план, то все активные консультанты с общим объемом продажи не менее 200 EUR, получают в подарок дополнительный комплект Click серии, в который входит: ручка, мини терка, венчик и ножичек для снятия кожуры с фруктов и овощей.

<https://www.youtube.com/watch?v=2u-lSwLeeHY>

Цель для каждого консультанта – заказать минимум 5 ножниц. Ножницы – наше любимое изделие, любимый инструмент, без которого нам на кухне крайне трудно. Начинаем готовить рождественские подарки!

Предлагайте и заказывайте!

Программа ноября уже стоит на сайте!

На собраниях следующей недели мы представим Рождественский каталог и для всех присутствующих будет возможность получить

в подарок чудесную формочку для печенья – 3

а две запланированных вечеринки на 46 неделю.

31 октября в 18.00 собрание на латышском языке,

1 ноября в 18.00 на русском языке.

Впереди у нас много хороших программ, предложений и рецептов! Наступает самое волшебное время – подготовка к Рождеству!



Желаю вам хорошей недели,

Ваша Лена!