

43. nedēļas rezultāti / Результаты 43 недели

Baltijas distribūciju TOPS pēc pārdošanas apjoma: /ТОП дистрибьюций Балтии по продаже:

1. VILNELE (Lietuva)
2. MONA (Igaunija)
3. AVANTI (Igaunija)
4. JŪRMALA (Latvija)
5. **RIGALAND (Latvija)**
6. DAUGAVA (Latvija)

Aktīvo konsultantu skaits: / Число активных консультантов:

1. VILNELE (Lietuva) 409
2. MONA (Igaunija) 222
3. JŪRMALA (Latvija) 165
4. AVANTI (Igaunija) 161
5. **RIGALAND (Latvija) 142**
6. DAUGAVA (Latvija) 124

Labākās grupas pēc pārdošanas: / Лучшие группы по продаже:

1.	ZELTA ĀBELE (Dace)	2460 EUR
2.	RAITAS (Ināra)	2107 EUR
3.	FORTUNA (Svetlana)	2097 EUR
4.	ARGO (Aļona)	1572 EUR
5.	ANNA (Anfisa)	1376 EUR

Konsultantu TOP 5 pēc personīgās pārdošanas: /ТОП 5 консультантов по личной продаже:

1.	AĻONA (2601)	1239 EUR
2.	INĀA (5101)	1028 EUR
3.	OLGA (1401)	424 EUR
4.	INGŪNA (4114)	423 EUR
5.	DACE (8401)	416 EUR

Aktīvie konsultanti katru nedēļu no gada sākuma: / Консультанты, активные каждую неделю с начала года.

2601 Aļona	2901 Gelena	3501 Larisa	3901 Olga	8401 Dace	9301 Anfisa
------------	-------------	-------------	-----------	-----------	-------------

Grupu aktivitāte:/ Активность группы:

Grupas vadītāja izaicinājums 4.ceturksnī

Ja grupas vadītājs **39.-52. nedēļā** būs aktīvs **katru nedēļu** un **katru nedēļu** būs aktīvi vēl 2 konsultanti grupā + **rekrutēti 2 jauni konsultanti mēnesī**, tad grupas vadītājs saņems **naudas prēmiju**.

Izpildīta aktivitāte katru nedēļu + rekrutēti 2 konsultanti:

1. mēnesī (oktobrī) 50 EUR
2. mēnesī pēc kārtas (novembrī) 100 EUR
3. mēnesī pēc kārtas (decembrī) 150 EUR

Konsultants tiek uzskatīts par aktīvu, ja pārdošana ir 100 EUR vai vairāk.

39.-43.nedēļas rezultāti: / Результаты 39 -43 недели:

Grupas vadītājs Prēmija

2901 (Gelēna)	50,00 EUR
4101 (Svetlana)	50,00 EUR
5101 (Ināra)	50,00 EUR
8401 (Dace)	50,00 EUR
9301 (Anfisa)	50,00 EUR



Konsultantu aktivitāte 39.-43.nedēļā :/ Активность консультантов на 39-43 неделе:

Аpsveisam konsultantus, kuri bija aktīvi katru nedēļu!

были активны каждую неделю!

1403 ALLA
2601 AĻONA
2901 GELENA
2908 VIKTORIJA
3501 LARISA
3901 OLGA
4101 SVETLANA
5101 INĀRA
5901 VIKTORIJA
7901 AIJA
8301 JEĻENA
8401 DACE
8607 NADEŽDA
9301 ANFISA
9501 ILZE



Аpsveisam konsultantus, kuri nopelnīja pannu!

Поздравляем консультантов, которые заработали сковороду!

“Esi aktīvs 39. - 43. nedēļā ar pārdošanas apjomu 2000 EUR un saņem dāvanā T-ChefSeries pannu (diametrs 20 cm, nerūsējošā tērauda un eterna pārklājums). Cena 150,20EUR.”

2601 AĻONA

5101 INĀRA



Kandidāti braucienam uz Barselonu: / Кандидаты на поездку в Барселону

Kvalifikācijas periods 2015.gada 53.nedēļa – 2016.gada 52.nedēļa. Vismaz 2 jauni konsultanti grupā katru mēnesi (vismaz 10 mēnešos no 12 mēnešiem)

Квалификационный период с 53 недели 2015 года по 52 неделю 2016 года. Мин. 2 новых консультанта в группе каждый месяц (мин. 10 месяцев из 12).

Kons. Nr.	Janvāris (53.-4.)	Februāris (5.-8.)	Marts (9.-12.)	Aprīlis (13.-17.)	Maijs (18.-21.)	Jūnijs (22.-25.)	Jūlijs (26.-30.)
8401	nav	Izpildīts (3)	Izpildīts (2)	nav	Izpildīts (2)	Izpildīts (2)	Izpildīts (2)
9301	Izpildīts (2)	Izpildīts (3)	Izpildīts (2)	nav	Izpildīts (3)	Izpildīts (3)	Izpildīts (2)
5101	x	x	Izpildīts (2)	Izpildīts (2)	nav	Izpildīts (3)	Izpildīts (2)
Kons. Nr.	Augusts (31.-34.)	Septembris (35.-38.)	Oktobris (39.-43.)				
8401	Izpildīts (3)	procesā (4)	procesā (3)				
9301	nav	procesā (3)	procesā (5)				
5101	Izpildīts (3)	procesā (2)	procesā (4)				

Kandidāti braucienam uz Marbellu Spānijā: / Кандидаты на поездку в Марбелью

Kvalifikācijas periods 2016.gada 34.nedēļa – 2017.gada 5.nedēļa. Ceļojuma norises laiks - 2017.gada jūnijs.

Kvalifikācijas noteikumi:

- Vismaz 1 atdalīta grupa,
- Vangarda pārdošana mātes grupā vismaz 30000 EUR,
- pārdošana atdalītai grupai vismaz 10000 EUR,

lai dotos ceļojumā ar vīru, mātes grupā jāsasniedz Vangarda pārdošana vismaz 40000 EUR.

	Grupas nosaukums	Vangarda pārdošana mātes grupā	Pārdošana atdalītājā grupā
1.	FORTUNA (Svetlana)	19491 EUR	2827 EUR
2.	ANNA (Anfisa)	14362 EUR	0
3.	RAITAS (Ināra)	14340 EUR	0
4.	ZELTA ĀBELE (Dace)	14276 EUR	0
5.	BITĪTE (Gelena)	13484 EUR	1173 EUR
6.	OLGA (Olga)	6003 EUR	0
7.	FLORA (Jeļena)	5590 EUR	0



Sveicināti, dārgie draugi!

Mēs to izdarījām! Mēs izpildījām 43. nedēļas plānu, neskatoties uz to, ka Lukas palielināja mūsu plānu. Mēs esam malači, varoņi un zvaigznes! Ir tik jauki izpildīt plānus un saņemt dāvanas, kādas tās arī būtu! Apsveicu visus tos, kuri saņems papildus piederumus Click sērijas komplektam! Gan jau noderēs!

Kā parasti tas notiek Tupperware, izaicinājumi turpinās! Jā, un kādi vēl izaicinājumi!

Meitenes! Ja tiek dotas tādas dāvanas, tad tās ir jāņem!

Tuvojas Ziemassvētki un Jaunais gads, cilvēki plāno budžetus, lai iegādātos dāvanas, un tas ir vislabvēlīgākais laiks reģistrēties kā konsultantam pie mums, nopirkt svētku dāvanas ar atlaidi un papildus saņemt citas dāvanas.

Jūsu ieguvums:

- Dāvanā par jaunā konsultanta uzaicināšanu 44.-45.nedēļā saņemiet elektrisko matu suku no BaByliss ar keramisko sildīšanas sistēmu, LED indikatoriem un ērtu rokturi vai izstrādājumus no kataloga 100 EUR vērtībā pēc Jūsu izvēles.
- Ja 44.-45. nedēļā grupā darbu uzsāk **vismaz 5 jaunie** konsultanti, tad tie konsultanti, kuri uzaicinājuši vismaz 1 jaunu konsultantu (vai 2, 3 un vairāk) un līdz 50. nedēļai jaunie konsultanti sasniedz pārdošanas apjomu 1000 EUR, papildus citām dāvanām saņem Panasonic sensoru mikroviļņu krāsnī-cepškrāsnī (NN-DF383BERG, 1000 W, atkausēšana, kvarca grils, 13,6 kg, 6 programmas, 100-200 grādi, augstums 31 cm, platums 48,3 cm, dziļums 39,6 cm).
- Ja 44.-45. nedēļā grupā darbu uzsāk **6 jaunie konsultanti** un viņu kopējā pārdošana līdz 50. nedēļai sasniedz 2000 EUR, tad grupas vadītājs saņem papildus dāvanu – portatīvo planšeti iPad Air (iPadMNV72KNA iPad Air 2 32 GB).



*dāvanas tiek izsniegta, kad jaunais konsultants pirmo 4 nedēļu laikā sasniedz pārdošanu vismaz 190 EUR, ir apmeklējis apmācības un apmaksājis rēķinus

Es vēlu jums spēlēt un uzvarēt šajā jaunajā Tupperware spēlē!
Izmantojiet iespēju, spēlējiet, izmēģiniet to! Jums nav ko zaudēt!

Jūsu Ļena

Здравствуйтесь, дорогие друзья!

Мы сделали это! Мы выполнили план 43 недели, даже несмотря на то, что Лукас увеличил нам план. Мы умницы, герои и звезды! МОЛОДЦЫ! Это так приятно – выполнять планы и получать подарки, какими бы они ни были! Поздравляем всех тех, кто получит комплект-вставку в клик-сет! Пригодится!

Но, как положено в Tupperware, вызовы продолжаются! Да еще какие!
ДЕВОЧКИ! РАЗ ДАЮТ ТАКИЕ ПОДАРКИ, ИХ НУЖНО БРАТЬ!!!

Впереди рождество и новый год, люди планируют бюджеты для покупки подарков, а это самое выгодное время зарегистрироваться консультантом у нас, купить подарки со скидкой консультанта и получить еще множество дополнительных подарков.

Ваша выгода:

- За приглашение новичка вы получаете щетку с ионами или же изделия из каталога на 100 евро.



- За двух новичков вы (с очень большой вероятностью) получаете в подарок супер печку-микроволновку Panasonic. В группе должно быть мин. 5 новичков. NN-DF383BERG, 1000W. Defrost, Qauartsgrill, 13,6 kg, 6 programs, 100-200 grad.. H 31x B 48,3 x D 39,6 sm.



- Если вы руководитель группы, то за 6-го новичка вы получаете новый Ipad air! iPadMNV72KNA iPad Air 2 32 GB
И увеличиваете свою группу, а значит, увеличиваете свою продажу и зарабатываете больше денег.



Я желаю вам играть и выиграть в эту новую игру Tupperware!
Рискуйте, играйте, пробуйте! Вы ничего не теряете!

Ваша Лена!