

52. nedēļas rezultāti / Результаты 52 недели

Labākās grupas pēc pārdošanas: / Лучшие группы по продаже:

1.	ZELTA ĀBELE (Dace)	652 EUR
2.	ANNA (Anfisa)	537 EUR
3.	PICA (Kira)	434 EUR
4.	RAITAS (Ināra)	370 EUR
5.	ARGO (Aļona)	353 EUR

Konsultantu TOP 5 pēc personīgās pārdošanas: /ТОП 5 консультантов по личной продаже:

1.	KIRA (3601)	434 EUR
2.	TATJANA (1801)	233 EUR
3.	ANFISA (9301)	222 EUR
4.	JEĻENA (8301)	218 EUR
5.	NATALIJA (2621)	204 EUR

Aktīvie konsultanti katru nedēļu no gada sākuma: / Консультанты, активные каждую неделю с начала года.

2601 Aļona	2901 Gelena	3501 Larisa	3901 Olga	8401 Dace	9301 Anfisa
------------	-------------	-------------	-----------	-----------	-------------

Grupu aktivitāte:/ Активность группы:

Grupas vadītāja izaicinājums 4.ceturksnī

Ja grupas vadītājs **39.-52. nedēļā** būs aktīvs **katru nedēļu** un **katru nedēļu** būs aktīvi vēl 2 konsultanti grupā + rekrutēti 2 jauni konsultanti mēnesī, tad grupas vadītājs saņems naudas prēmiju.

Izpildīta aktivitāte katru nedēļu + rekrutēti 2 konsultanti:

1. mēnesī (oktobrī) 50 EUR
2. mēnesi pēc kārtas (novembrī) 100 EUR
3. mēnesi pēc kārtas (decembrī) 150 EUR

Konsultants tiek uzskatīts par aktīvu, ja pārdošana ir 100 EUR vai vairāk.

39.-43.nedēļas rezultāti: /

Результаты 39 -43 недели:

Grupas vadītājs	Prēmija
2901 (Gelena)	50,00 EUR
4101 (Svetlana)	50,00 EUR
5101 (Ināra)	50,00 EUR
8401 (Dace)	50,00 EUR
9301 (Anfisa)	50,00 EUR



44.-47.nedēļas rezultāti: /

Результаты 44 -47 недели:

Grupas vadītājs	Prēmija
5101 (Ināra)	100,00 EUR
8401 (Dace)	100,00 EUR
9301 (Anfisa)	100,00 EUR



48.-52.nedēļas rezultāti: /

Результаты 48 -52 недели:

Grupas vadītājs	Prēmija
5101 (Ināra)	150,00 EUR
9301 (Anfisa)	150,00 EUR



Kandidāti braucienam uz Kopenhāgenu: / Кандидаты на поездку в Копенгаген:

Kvalifikācija braucienam uz Kopenhāgenu, Tupperware Nordic centrālā biroja apmeklējums un Wallman šovs.

1. Uzaiciniet 6 jaunus konsultantus grupā.
2. Nododiet plānošanu nākamajām 5 nedēļām ar ielānotām 20 prezentācijām un kļūstiet par grupas vadītāju.
3. Pirmo trīs pilnu mēnešu laikā no nedēļas kad kļūvāt par grupas vadītāju sasniedziet grupas pārdošanu 12 000 EUR.
4. Pakojiet ceļasomas, lai Jūs un Jūsu vīrs izbaudītu braucienu uz Kopenhāgenu!

Условия квалификации:

1. Пригласите 6 новых консультантов в группу.
2. Сдайте планирование на 5 следующих недель с запланированными 20 презентациями и станьте руководителем группы.

3. В течение первых трех полных месяцев работы отделённой группы достигните общих групповых продаж 12 000 EUR.
4. Упаковывайте чемодан себе и вашему мужу для поездки в Копенгаген !

JAUNĀS GRUPAS VADĪTĀJS	PERIODS/PĀRD.SUMMA	PERIODS/PĀRD.SUMMA	PERIODS/PĀRD.SUMMA
OLGA (MURAVEJNIK)	39.-43.NEDĒĻĀ 2827 EUR	44.-47.NEDĒĻĀ 3056 EUR	48.-52.NEDĒĻĀ 1552 EUR
JELĒNA (Jeļena)	44.-47.NEDĒĻĀ 1134 EUR	48.-52.NEDĒĻĀ 1704 EUR	1.-5. NEDĒĻĀ
ANITA (METEOR)	48.-52.NEDĒĻĀ 1262 EUR	1.-5. NEDĒĻĀ	6.-9. NEDĒĻĀ

JAUNĀS GRUPAS VADĪTĀJS	PĀRD.SUMMA NO GRUPAS ATDALĪŠANAS NEDĒĻAS
OLGA (MURAVEJNIK)	(no 39.nedēļas) 7435 EUR
JELĒNA (Jeļena)	(no 41.nedēļas) 4010 EUR
ANITA (METEOR)	(no 46.nedēļas) 2331 EUR

Kandidāti braucienam uz Barselonu: / Кандидаты на поездку в Барселону

Kvalifikācijas periods 2015.gada 53.nedēļa – 2016.gada 52.nedēļa. Vismaz 2 jauni konsultanti grupā katru mēnesi (vismaz 10 mēnešos no 12 mēnešiem)

Квалификационный период с 53 недели 2015 года по 52 неделю 2016 года. Мин. 2 новых консультанта в группе каждый месяц (мин. 10 месяцев из 12).

Kons. Nr.	Janvāris (53.-4.)	Februāris (5.-8.)	Marts (9.-12.)	Aprīlis (13.-17.)	Maijs (18.-21.)	Jūnijs (22.-25.)	Jūlijs (26.-30.)
8401	nav	Izpildīts (3)	Izpildīts (2)	nav	Izpildīts (2)	Izpildīts (2)	Izpildīts (2)
9301	Izpildīts (2)	Izpildīts (3)	Izpildīts (2)	nav	Izpildīts (3)	Izpildīts (3)	Izpildīts (2)
5101	x	x	Izpildīts (2)	Izpildīts (2)	nav	Izpildīts (3)	Izpildīts (2)

Kons. Nr.	Augusts (31.-34.)	Septembris (35.-38.)	Oktobris (39.-43.)	Novembris (44.-47.)	Decembris (48.-52.)
8401	Izpildīts (3)	Izpildīts (4)	Izpildīts (4)	procesā (3)	procesā (2)
9301	nav	Izpildīts (3)	Izpildīts (5)	procesā (6)	procesā (2)
5101	Izpildīts (3)	Izpildīts (2)	Izpildīts (3)	procesā (6)	procesā (2)

Kandidāti braucienam uz Marbellu Spānijā: / Кандидаты на поездку в Марбелью

Kvalifikācijas periods 2016.gada **34.nedēļa** – 2017.gada **5.nedēļa**. Ceļojuma norises laiks - **2017.gada jūnijs**.

Kvalifikācijas noteikumi:

- Vismaz 1 atdalīta grupa,
- Vangarda pārdošana mātes grupā vismaz 30000 EUR,
- pārdošana atdalītai grupai vismaz 10000 EUR,

lai dotos ceļojumā ar vīru, mātes grupā jāpasniedz Vangarda pārdošana vismaz 40000 EUR.

	Grupās nosaukums	Vangarda pārdošana mātes grupā	Pārdošana atdalītajā grupā
1.	FORTUNA (Svetlana)	30340 EUR	7435 EUR
2.	BITĪTE (Gelena)	24171 EUR	4010 EUR
3.	ZELTA ĀBELE (Dace)	24584 EUR	2331 EUR



