

1. nedēļas rezultāti / Результаты 1 недели

**Tupperware Nordic grupu vadītāju TOP 10 pēc personīgās pārdošanas: /
Tupperware Nordic ТОП 10 руководители групп по личной продаже:**

1	Evi Vanem	Mona
2	Ilona Bieliene	Vilnele
3	Zoja Šaronova	Mona
4	Vaida Naujokiene	Vilnele
5	Daiva Samuiliene	Vilnele
6	Piret Kaarlõp	Avanti
7	Anfisa Cvetkova	RigaLand
8	Inara Rihtere	RigaLand
9	Svetlana Archipova	RigaLand
10	Angele Aleksandravičiene	Vilnele

Labākās grupas pēc pārdošanas: / Лучшие по продаже:

1.	ANNA (Anfisa)	3007 EUR
2.	RAITAS (Ināra)	2615 EUR
3.	FORTUNA (Svetlana)	2583 EUR
4.	FLORA (Jeļena)	1298 EUR
5.	VERA (Vera)	1257 EUR
6.	SOLNCE (Ludmila)	1089 EUR
7.	BITĪTE (Gelena)	1079 EUR
8.	RŪKIS (Aija)	1034 EUR
9.	LUSTAN (Ludmila)	963 EUR
10.	TAURINI (Olga)	876 EUR

Konsultantu TOP 10 pēc personīgās pārdošanas: /ТОП 10 консультантов по личной продаже:

1.	INĀRA (5101)	1142 EUR
2.	ANFISA (9301)	865 EUR
3.	LARISA (3501)	552 EUR
4.	LUDMILA (8001)	526 EUR
5.	LĪGA (9335)	509 EUR
6.	NADEŽDA (8607)	451 EUR
7.	LAIMA (5124)	440 EUR
8.	JŪLIJA (4801)	401 EUR
9.	DZINTRA (2701)	342 EUR
10.	IRINA (9325)	341 EUR

Kandidāti braucienam uz Kopenhāgenu: / Кандидаты на поездку в Копенгаген:

Kvalifikācija braucienam uz Kopenhāgenu, Tupperware Nordic centrālā biroja apmeklējums un Wallman šovs.

1. Uzaiciniet 6 jaunus konsultantus grupā.
2. Nododiet plānošanu nākamajām 5 nedēļām ar iepļānotām 20 prezentācijām un kļūstiet par grupas vadītāju.
3. Pirmo trīs pilnu mēnešu laikā no nedēļas kad kļūvāt par grupas vadītāju sasniedziet grupas pārdošanu 12 000 EUR.
4. Pakojiet ceļasomas, lai Jūs un Jūsu vīrs izbaudītu braucienu uz Kopenhāgenu!

Условия квалификации:

1. Пригласите 6 новых консультантов в группу.
2. Сдайте планирование на 5 следующих недель с запланированными 20 презентациями и станьте руководителем группы.

3. В течение первых трех полных месяцев работы отделённой группы достигните общих групповых продаж 12 000 EUR.
 4. Упаковывайте чемодан себе и вашему мужу для поездки в Копенгаген !

JAUNĀS GRUPAS VADĪTĀJS	PERIODS/PĀRD.SUMMA	PERIODS/PĀRD.SUMMA	PERIODS/PĀRD.SUMMA
JEĻENA (Jeļena)	44.-47.NEDĒĻĀ 1134 EUR	48.-52.NEDĒĻĀ 1704 EUR	1.-5. NEDĒĻĀ 816 EUR
ANITA (METEOR)	48.-52.NEDĒĻĀ 1262 EUR	1.-5. NEDĒĻĀ 207 EUR	6.-9. NEDĒĻĀ

JAUNĀS GRUPAS VADĪTĀJS	PĀRD.SUMMA NO GRUPAS ATDALĪŠANAS NEDĒĻAS
JEĻENA (Jeļena)	(no 41.nedēļas) 4826 EUR
ANITA (METEOR)	(no 46.nedēļas) 2538 EUR

Kandidāti braucienam uz Marbellu Spānijā: / Кандидаты на поездку в Марбелью

Kvalifikācijas periods 2016.gada **34.nedēļa** – 2017.gada **5.nedēļa**. Ceļojuma norises laiks - **2017.gada jūnijs**.

Kvalifikācijas noteikumi:

- Vismaz 1 atdalīta grupa,
- Vangarda pārdošana mātes grupā vismaz 30000 EUR,
- pārdošana atdalītai grupai vismaz 10000 EUR,

lai dotos ceļojumā ar vīru, mātes grupā jāsasniedz Vangarda pārdošana vismaz 40000 EUR.

	Grupas nosaukums	Vangarda pārdošana mātes grupā	Pārdošana atdalītajās grupās
1.	FORTUNA (Svetlana)	33025 EUR	8083 EUR
2.	BITĪTE (Gelena)	25250 EUR	4826 EUR
3.	ZELTA ĀBELE (Dace)	25521 EUR	2537 EUR



<p>Labdien, dārgie draugi!</p> <p>2017.gada pirmo nedēļu esam sākuši veiksmīgi! Mēs sasniedzām pārdošanas pieaugumu un ierindojāmies pat pirmajā vietā Latvijā! Milzīgi aplausi mums! Tie, kuri atnāca uz sapulci, ieguva vēl papildus dāvanu. Malači!</p> <p>Pārdošanas apjomi janvārī summējas un tiek skaitīti aktivitātes programmā! Sekojiet līdzi saviem pārdošanas apjomiem!</p>		<p>Привет, дорогие друзья!</p> <p>Первая неделя нового 2017 года стартовала успешно! Мы были в росте и даже на первом месте в Латвии! Огромные аплодисменты нам, а те, кто пришел на собрание получили еще и дополнительный подарок. Умницы!</p> <p>Теперь все продажи января суммируются и считаются в общую программу активности! Следите за своими суммами продаж!</p>	
<p>250 EUR</p>	<p>500 EUR</p>	<p>800 EUR</p>	<p>1250 EUR</p>
<p>2000 EUR</p>		<p>2500 EUR</p>	
<p>3000 EUR</p>			

5000 EUR un vairāk

Konsultants var izvēlēties vienu no dāvanām:

- LEGO (6-12, 7-14 vai 10-16 gadus veciem bērniem);
- Luxx (bluetooth) dekoratīvi skaļruņi, funkcionē kā lampa (3 gb.);
- Frederik Bagger glāzes (12gb.).



10000 EUR un vairāk

Konsultants var izvēlēties vienu no dāvanām:

- Gucci lakatu;
- Georg Jensen Arill sudraba kaklarotu un auskarus



Grupu izaicinājums

Ja grupa **1.-5.nedēļā** izpildīs pārdošanas plānu, tad:

- grupas vadītājs dāvanā saņems vesti ar Tupperware logo;
- konsultanti, kuru pārdošanas apjoms būs vismaz 200 EUR, dāvanā saņems Kolumbus (1,7L).



2.-3. nedēļā ir īpašs pārdošanas piedāvājums!

Tikai 2. -3.nedēļā

-10%



9868

Korķu vijķis, cena **26,90 EUR**, agrāk 29,90 EUR.

На **2-3 неделе** есть особое предложение для продажи!

Tikai 2. -3.nedēļā

-35%

9852

Ātrais smalcinātājs un vāciņš, šeikeris (600 ml) un receptu bulkets, cena **38,90 EUR**, agrāk 59,90 EUR.



Un tagad uzmanību!

Janvārī nav nepieciešams pārdot! Vajag rekrutēt - aicināt cilvēkus un dot viņiem iespēju strādāt un pelnīt naudu! Šādas dāvanas par jaunu konsultantu piesaisti mēs neesam redzējuši sen!

Par vienu jaunu konsultantu Jūs saņemat Mandolīnu un Chef sērijas katlu (11.4 litri). Dāvanu vērtība 480 EUR!



А сейчас внимание!!!

Не нужно продавать в январе!!! Нужно рекрутировать - приглашать людей и давать им возможность работать и зарабатывать!

Таких подарков за приглашение мы не видели давно! За одного новичка вы получаете и Мандолину и кастрюлю 11 л. Сумма подарков 480 евро!!!



Arī jaunais konsultants saņem brīnišķīgu komplektu ērtai dzīvei!

Сам же новичок получает прекрасный комплект для комфортной жизни!!!!



Gaidu Jūs sapulcē otrdien! Būs jaunas ziņas un receptes! Rekrutējiet! Izmantojiet iespējas un spēlējiet šo spēli, ko sauc Tupperware!

Jūsu Ļena

Жду вас на собрании во вторник! Будут новости и рецепты! Приглашайте! Пользуйтесь возможностями и играйте в эту игру под названием Tupperware!

Ваша Лена