

24.nedēļas rezultāti / Результаты 24 недели

<p>Baltijas distribūciju TOPS pēc pārdošanas apjoma / ТОП дистрибуций Балтии по продаже:</p> <ol style="list-style-type: none"> VILNELE (Lietuva) AVANTI (Igaunija) MONA (Igaunija) RIGALAND (Latvija) JŪRMALA (Latvija) DAUGAVA (Latvija) 	<p>Aktīvo konsultantu skaits / Число активных консультантов:</p> <ol style="list-style-type: none"> VILNELE (Lietuva) 597 AVANTI (Igaunija) 269 MONA (Igaunija) 233 JŪRMALA (Latvija) 205 RIGALAND (Latvija) 203 DAUGAVA (Latvija) 1522
---	--

<p>Labākās grupas pēc pārdošanas: / Лучшие по продаже:</p> <table border="1"> <tr><td>1.</td><td>FORTUNA (Svetlana)</td><td>5270 EUR</td></tr> <tr><td>2.</td><td>BITĪTE (Gelena)</td><td>3067 EUR</td></tr> <tr><td>3.</td><td>RAITAS (Ināra)</td><td>2422 EUR</td></tr> <tr><td>4.</td><td>CIELAVIŅAS (Olga)</td><td>1817 EUR</td></tr> <tr><td>5.</td><td>ANNA (Anfisa)</td><td>1811 EUR</td></tr> <tr><td>6.</td><td>FLORA (Jeļena)</td><td>1770 EUR</td></tr> <tr><td>7.</td><td>ZVAIGZNES (Larisa)</td><td>1351 EUR</td></tr> <tr><td>8.</td><td>LUSTAN (Ludmila)</td><td>1303 EUR</td></tr> <tr><td>9.</td><td>TAURIŅI (Olga)</td><td>1282 EUR</td></tr> <tr><td>10.</td><td>ZELTA ĀBELE (Dace)</td><td>1279 EUR</td></tr> </table>	1.	FORTUNA (Svetlana)	5270 EUR	2.	BITĪTE (Gelena)	3067 EUR	3.	RAITAS (Ināra)	2422 EUR	4.	CIELAVIŅAS (Olga)	1817 EUR	5.	ANNA (Anfisa)	1811 EUR	6.	FLORA (Jeļena)	1770 EUR	7.	ZVAIGZNES (Larisa)	1351 EUR	8.	LUSTAN (Ludmila)	1303 EUR	9.	TAURIŅI (Olga)	1282 EUR	10.	ZELTA ĀBELE (Dace)	1279 EUR	<p>Konsultantu TOP 10 pēc personīgās pārdošanas: / ТОП 10 консультантов по личной продаже:</p> <table border="1"> <tr><td>1.</td><td>SVETLANA (4101)</td><td>939 EUR</td></tr> <tr><td>2.</td><td>ANFISA (9301)</td><td>814 EUR</td></tr> <tr><td>3.</td><td>LUDMILA (7801)</td><td>643 EUR</td></tr> <tr><td>4.</td><td>GELENA (2901)</td><td>626 EUR</td></tr> <tr><td>5.</td><td>LUDMILA (8001)</td><td>556 EUR</td></tr> <tr><td>6.</td><td>LARISA (7501)</td><td>512 EUR</td></tr> <tr><td>7.</td><td>OLGA (3901)</td><td>512 EUR</td></tr> <tr><td>8.</td><td>INĀRA (5101)</td><td>510 EUR</td></tr> <tr><td>9.</td><td>LARISA (4185)</td><td>503 EUR</td></tr> <tr><td>10.</td><td>LĀSMA (8305)</td><td>443 EUR</td></tr> </table>	1.	SVETLANA (4101)	939 EUR	2.	ANFISA (9301)	814 EUR	3.	LUDMILA (7801)	643 EUR	4.	GELENA (2901)	626 EUR	5.	LUDMILA (8001)	556 EUR	6.	LARISA (7501)	512 EUR	7.	OLGA (3901)	512 EUR	8.	INĀRA (5101)	510 EUR	9.	LARISA (4185)	503 EUR	10.	LĀSMA (8305)	443 EUR
1.	FORTUNA (Svetlana)	5270 EUR																																																											
2.	BITĪTE (Gelena)	3067 EUR																																																											
3.	RAITAS (Ināra)	2422 EUR																																																											
4.	CIELAVIŅAS (Olga)	1817 EUR																																																											
5.	ANNA (Anfisa)	1811 EUR																																																											
6.	FLORA (Jeļena)	1770 EUR																																																											
7.	ZVAIGZNES (Larisa)	1351 EUR																																																											
8.	LUSTAN (Ludmila)	1303 EUR																																																											
9.	TAURIŅI (Olga)	1282 EUR																																																											
10.	ZELTA ĀBELE (Dace)	1279 EUR																																																											
1.	SVETLANA (4101)	939 EUR																																																											
2.	ANFISA (9301)	814 EUR																																																											
3.	LUDMILA (7801)	643 EUR																																																											
4.	GELENA (2901)	626 EUR																																																											
5.	LUDMILA (8001)	556 EUR																																																											
6.	LARISA (7501)	512 EUR																																																											
7.	OLGA (3901)	512 EUR																																																											
8.	INĀRA (5101)	510 EUR																																																											
9.	LARISA (4185)	503 EUR																																																											
10.	LĀSMA (8305)	443 EUR																																																											

Aktīvie konsultanti katru nedēļu no gada sākuma: / Активные Консультанты, каждую неделю с начала года.

1901 JEĻENA	2901 GELENA	9301 ANFISA
2601 AĻONA	5101 INĀRA	

Grupu aktivitāte:/ Активность группы:
Grupas vadītāja izaicinājums jūnijā

Ja grupas vadītājs **23.-26. nedēļā** būs aktīvs **katru nedēļu** un **katru nedēļu** būs aktīvi vēl 2 konsultanti grupā + rekrutēti 2 jauni konsultanti mēnesī, tad grupas vadītājs saņems naudas prēmiju.

Izpildīta aktivitāte katru nedēļu + rekrutēti 2 konsultanti = 50 EUR

Konsultants tiek uzskatīts par aktīvu, ja pārdošana ir 100 EUR vai vairāk.

Grupas vadītājs	23.nedēļa	24.nedēļa
SVETLANA (4101)	2 konsultanti	
INĀRA (5101)		
ANITA (5401)		1 konsultants
JEĻENA (8301)		1 konsultants
DACE (8401)		1 konsultants
NATĀLIJA (8901)		
ANFISA (9301)	2 konsultanti	



Kandidāti braucienam uz Madridi: / Кандидаты на поездку в Мадрид

Kvalifikācijas periods 2017.gada **6.-33.nedēļa**.

Kvalifikācijas noteikumi:

- atdalīta vismaz 1 grupa;

- Vangarda pārdošana mātes grupā vismaz 40000 EUR;
- lai dotos ceļojumā ar vīru, Vangarda pārdošana mātes grupā vismaz 50000 EUR;
- pārdošana atdalītai grupai vismaz 10000 EUR.

Ceļojuma norises laiks **2017.gada 26.-29.oktobris**.

	Grupās nosaukums	Vangarda pārdošana mātes grupā 6.-23.nedēļā	Pārdošana atdalītajā grupā
1.	RAITAS (Ināra)	25344 EUR	0
2.	FORTUNA (Svetlana)	21910 EUR	0
3.	ANNA (Anfisa)	19534 EUR	0
4.	BITĪTE (Gelena)	18411 EUR	4166 EUR
5.	ZELTA ĀBELE (Dace)	11987 EUR	1271 EUR
6.	MURAVEINIK (Olga)	7653 EUR	3075 EUR

Sveicināta, varoņu komanda!

Dārgās meitenes, mēs paveicām neticamo! 24. nedēļā mēs izpildījām distribūcijas pārdošanas plānu, tādējādi samazinot pārdošanas kritumu gada griezumā no mīnus 11% līdz mīnus 3%! Es nezinu ko domājat jūs, bet man personīgi ir parādījusies ticība un es cerīgi raugos uz Tupperware nākotni Latvijā. Es ticu, ka mums ir potenciāls un ir ar ko strādāt, ir kam pārdot un kuri var atļauties pirkt Tupperware! Pirmajā pusgadā mums bija aktīvi 206 konsultanti. Ja raugamies uz Latvijas iedzīvotāju skaitu, tad tas nav daudz, bet, ja raugamies cik aktīvu konsultantu ir parasti, tad tas ir lieliski!

Sagatavoju jums interesantus faktus par 24.nedēļu:

1. mēs pārdevām gandrīz 500 Eco pudeļu birstes;
2. mēs veicām 236 prezentācijas;
3. mūsu prezentācijas apmeklēja 1100 viesi;
4. 26 namamātes dāvanā saņems Samba bļodu komplektu un Ultra Pro (2L) - 140 EUR vērtībā;
5. 28 no 56 grupām izpildīja plānu un 46 konsultanti dāvanā saņems jaunās BBQ knaibles 44 EUR vērtībā.

Visas preces 24. nedēļas pasūtījumiem mēs esam pasūtījuši pietiekošā daudzumā un saņemsim pirmdien, 26. jūnijā. Diemžēl, tiem konsultantiem, kuri pasūtījumus atsūtīja novēloti, tas ir, pirmdienā pēc plkst. 10:00 vai otrdien, preces būs jāgaida ar nākamo piegādi.

Lai nosvinētu mūsu panākumus, gaidām Jūs svētku sapulcē otrdien, plkst.18.00!

Apsveicam grupas, kuras izpildīja 24. nedēļas plānu:

Fortuna, Anna, Zelta Ābele, JuViDa, Veiksme, Argo, Notta, Jeļena, Nika, Taverna, Pantera, Muraveinik, Meteor, Benefit, Vera, Kreativ, Laumiņas, Shik, Solnce, Rūķis, Alisa, Tauriņi, Lustan, Zvaigznes, Flora, Cielaviņas, Raitas, Bitīte!

Šo grupu konsultanti, kuri 24. nedēļā sasniedza pārdošanas apjomu 300 EUR, dāvanā saņems:



Izmantojiet iespēju 25. nedēļā saņemt papildus dāvanu!

Visi aktīvie konsultanti saņems jauno Eco pudeli (2L)

luminiscējošā oranžā krāsā 19 EUR vērtībā.

Starp citu, līdz 25.nedēļai ir pagarināts 24.nedēļas īpašais piedāvājums – turpinām pārdot **10030** pudeles (700ml) un **10048** Eco pudeļu birstes - atlikumu no pēdējās kastes.

Jaunums!

No 25. nedēļas ir spēkā vasaras katalogs! Tas jau ir pieejams mājaslapā:

<http://tupperware.ipapercms.dk/Tupperware/Nordics/lv/2017/magazines/Summer2017/>

Jāatzīst, abpusēji izdevīga un motivējoša šajā nedēļā ir rekrutēšanas programma!

Paskatieties, kāds ir ieguvums, ja jūsu grupā darbu uzsāk 1 jaunais konsultants:

<p>Jūs izstāstiet par iespējām, palīdziet novadīt Starta prezentāciju, apmāciet un priecājaties☺!</p> <p>Jūsu ieguvums:</p>	<p>Jaunais konsultants veic pasūtījumu 200 EUR apmērā pirmo četru nedēļu laikā.</p> <p>Saņem Tupperware izstrādājumus 220,80 EUR vērtībā.</p> <p>Summa apmaksai par pasūtījumu apm. 204,- EUR</p>
<p>1000 punkti preču izvēlei no aktivitātes programmas kataloga.</p> <p>VAI</p>  <p>VAI</p>  <p>VAI</p> 	

Jauna ziņa!

Alternatīvā dāvana jaunajam grupas vadītājam un par jaunas grupas atdalīšanu - liels ceļojumu koferis ar Tupperware logo. (gan mātei, gan meitai).

Periods 25. - 33. nedēļa.

Nosacījums – katrai (gan mātei, gan meitai) vismaz 20 prezentācijas pirmajos trijos mēnešos.

Vēl visi jaunie grupu vadītāji no 25.nedēļas:

1. kopā ar savu "māti" iegūst jaunu kvalifikācijas iespēju dalībai jubilejas pasākumā 2.-3. septembrī. Personīgā pārdošana no 25. līdz 30. nedēļai 600 EUR un 1 personīgi uzaicināts jaunais konsultants;



2. tiek aicināti uz PO kokteili jubilejā ar māti – grupas vadītāju;
3. iegūst papildus mēnesi, lai kvalificētos jauno grupu vadītāju bruacienam uz Kopenhāgenu.

Ps: koferu un vietu skaits jubilejā ir ierobežots. Koferis ir alternatīva citām dāvanām un programmām.

Pagājušās nedēļas loterijas uzvarētāja ir Ināra Kjakste.

Ja varonīgi esat izlasījuši šo vēstuli līdz galam, nosūtiet SMS ar tekstu: “Līgo-ballīšu laiks!” uz numuru 20383810, un otrdien mēs izlozēsim laimīgo loterijas uzvarētāju un pasniegsim viņam LIELU dāvanu!

Priecīgus Jums Līgo svētkus!

Apsveicu!

Jūsu Ļena

Привет команда героев!!!

Дорогие девочки! Мы сделали невероятное! На 24 неделе мы выполнили план по продаже, сократив тем самым наше отставание с -11% по году до 3%! Не знаю, как у вас, а у меня лично появилась вера и надежда в будущее Tupperware Латвии. Вера в то, что нам есть с кем работать – есть кому продавать и есть те, кто может покупать! Наконец, впервые за пол года, у нас были активны 206 консультантов. Если смотреть на все население Латвии, это не много, но если смотреть на нашу обычную неделю – это здорово! Интересные цифры для вас:

1. Мы продали почти 500 щеток для мытья бутылок.
2. Мы провели 236 вечеринок!
3. На наши вечеринки пришли 1100 гостей 😊
4. 26 хозяек получают в подарок УльтраПро круглый и Самба-комплект, общей стоимостью 140 евро.
5. 28 групп из 56 выполнили план и 46 консультантов получают в подарок щипцы для гриля стоимостью 44 евро.

Весь товар для 24 недели мы заказали точно и получим в понедельник, 26 июня. К сожалению, тем, кто опоздал с заказом и прислал его позже 10.00 понедельника, придется немного подождать товар.

Во вторник в 18.00 Ждем вас на праздничное собрание!!! Будем праздновать наш успех!

А пока поздравляем группы, которые выполнили план 24 недели:

Fortuna, Anna, Zelta Abele, JuViDa, Veiksme, Argo, Notta, Jelena, Nika, Taverna, Pantera, Muraveinik, Meteor, Benefit, Vera, Kreativ, Lauminas, Shik, Solnce, Rukis, Alisa, Taurini, Lustan, Zvaigznes, Flora, Cielavinas, Raitas, Bitite!

Все ваши консультанты, которые достигли продажи 300 евро на 24 неделе, получают в подарок:



Используйте возможность получить дополнительный подарок на 25 неделе!

Все активные консультанты получают в подарок новую яркую 2л. бутылку!

Цена подарка 19 евро.





Кстати! Акция на продажу 10030 Инфузионной бутылки и ершика для мытья посуды – продлена и на 25 неделе! Но 100480 ершики продаем до конца коробки.

Новость!

Уже с 25 недели действует летний каталог! Уже доступен на сайте!

<http://tupperware.ipapercms.dk/Tupperware/Nordics/lv/2017/magazines/Summer2017/>

Ну и самое крутое на этой неделе – это программа рекрутирования!
Посмотрите, какая выгода, если в вашей группе начинает 1 новичок!

<p>Вы рассказываете о возможностях, помогаете провести стартовую вечеринку, обучаете и улыбаетесь!</p> <p>Ваша выгода:</p>	<p>Консультант делает заказ на 200 евро за 4 недели. Получает посуды на 220,80 евро. Сумма к оплате 204,- евро.</p>
<p>выбирайте себе подарки из нашего каталога подарок 1000 пунктов.</p> <p>Или</p>  <p>Или</p>  <p>Или</p> 	

Новая новость!

Период: С 25 по 33 неделю.

Альтернативный подарок новому руководителю и за отделение новой группы – большой чемодан с логотипом Tupperware. (И маме и дочке).

Условие: каждая должна делать мин. 20 вечеринок за первые три месяца.

Также все новые руководители с 25 недели:

1. Вместе со своей "мамой" получают новую квалификацию для участия в Юбилее 2-3 сентября. С 25 по 30 неделю личная продажа 600 евро и 1 личный новичок.
2. Приглашаются на РО коктейль на юбилей с мамой-руководителем.
3. Получают дополнительный месяц на квалификацию в Копенгаген.

Пс: количество чемоданов и мест на Юбилей ограничено. Чемодан - альтернатива другим подаркам и программам.

Победитель лотереи за прошлую неделю – Инара Къяксте.

Если вы героически дочитали это письмо до конца, отправьте смс с текстом: Лиго-время вечеринок на номер 20383810 и уже во вторник мы выберем победителя лотереи и вручим ему бооольшой подарок!



Веселого вам Лиго!!!!

Поздравляю!

Ваша Лена!